

UNIVERSIDADE ESTADUAL DO CEARÁ CENTRO DE ESTUDOS SOCIAIS APLICADOS PROGRAMA DE PÓS GRADUAÇÃO EM ADMINISTRAÇÃO MESTRADO ACADÊMICO EM ADMINISTRAÇÃO

CARLOS EDUARDO PONTE MOREIRA

MENSURAÇÃO DE PERFORMANCE BANCÁRIA: UMA ABORDAGEM DEA (DATA ENVELOPMENT ANAYLIS)

> FORTALEZA – CEARÁ 2017

CARLOS EDUARDO PONTE MOREIRA

MENSURAÇÃO DE PERFORMANCE BANCÁRIA: UMA ABORDAGEM DEA (DATA ENVELOPMENT ANAYLIS)

Dissertação apresentada ao curso de Mestrado Acadêmico em Administração do Programa de Pós Graduação em Administração do Centro de Estudos Sociais Aplicados da Universidade Estadual do Ceará, como requisito parcial à obtenção do título de mestre em Administração. Área de concentração: Relações Interorganizacionais e Ambientes.

Orientadora: Prof. Dr. Samuel Façanha Câmara.

FORTALEZA – CEARÁ

Dados Internacionais de Catalogação na Publicação

Universidade Estadual do Ceará

Sistema de Bibliotecas

Moreira, Carlos Eduardo Ponte. Mensuração de performance bancária: Uma

abordagem des (data envelopment anaylis) [recurso eletrônico] / Carlos Eduardo Ponte Moreira. - 2017 . 1 CD-EOM: il.; 4 % pol.

CD-ROM contendo o arquivo no formato PDF do trabalho acadêmico com 106 folham, acondicionado em caixa de DVD Slim (19 x 14 cm x 7 mm).

Dissertação (mestrado acadêmico) - Universidade Estadual do Ceará, Centro de Estudos Sociais Aplicados, Mestrado Acadêmico em Administração, Fortaleza, 2017 .

Área de concentração: Relações Interorganizacionais e Ambientes..

Orientação: Prof. Dr. Samuel Façanha Câmara...

 Eficiência bencária. 2. Comparação socioeconômica. 3. Modelo de eficiência. 4. Desempenho. 5. Interligação financeiras. I. Título.

CARLOS EDUARDO PONTE MOREIRA

MENSURAÇÃO DE PERFORMANCE BANCÁRIA:

UMA ABORDAGEM DEA (DATA ENVELOPMENT ANAYLIS)

Dissertação apresentada ao curso de Mestrado Acadêmico em Administração do Programa de Pós Graduação em Administração do Centro de Estudos Sociais Aplicados da Universidade Estadual do Ceará, como requisito parcial à obtenção do título de mestre em Administração. Área de concentração: Relações Interorganizacionais e Ambientes.

Aprovada em: 7 de novembro de 2017

BANCA EXAMINADORA

Prof. Dr. Samuel Façanha Câmara (Orientador) Universidade Estadual do Ceará – UECE

Prof. Dr. Francisco Roberto Pinto Universidade Estadual do Ceará – UECE

Prof. Dr. Antônio Clécio Fontelles Thomaz Universidade Estadual do Ceará

RESUMO

O escopo deste trabalho foi a investigação e a comparação da eficiência presente no setor bancário utilizando 140 variáveis de mensuração socioeconômicas presentes no banco de dados Global Financial Development Database do Banco Mundial. Buscou-se elencar e classificar quais variáveis tem influência significativa na mensuração de eficiência do mercado bancário através de uma análise fatorial seguida de regressões lineares múltiplas. Por fim, foi incorporada uma análise envoltória de dados utilizando os modelos de Banker, Charnes e Cooper (1986) e de Charnes, Cooper e Rhodes (1978) para verificar que existe uma tendência de decrescimento nos ganhos de escala provenientes de aumento de eficiência. Além desse resultado, obteve-se ainda um indicativo que o acesso ao sistema bancário, assim como o tamanho e a concentração do mercado não influenciam de maneira significativa na sua eficiência e observou-se que a estabilidade, a profundidade e a internacionalização são importantes indicadores para explicar a eficiência do setor.

Palavras-chave: Eficiência bancária. Modelo de eficiência. Comparação socioeconômica. Desempenho. Interligação financeiras.

ABSTRACT

This research scope was the comparison and investigation of the banking sector efficiency using 140 socioeconomics variables designed by the World Bank and available in the Global Financial Development Database. The primary objective was to list and sort the significant efficiency influencing variables using a factorial analysis and a few multiple linear Regressãos. The Banker, Charnes and Cooper (1986) Model and Charnes, Cooper and Rhodes (1978) were used to verify the decreasing scale gains tendency of the efficiency growth. The results corroborate this last hypothesis and indicates that the access, size and concentration are not significant influencing variables of efficiency. Althought, the method used indicates that Banking Market depth, stability and internationalization have a great explicability power in this objective.

Keywords: Banking efficiency. efficiency modelling, socioeconomic comparison, performance, financial network.

LISTA DE QUADROS

| Quadro 1 - Variáveis e Fatores do Framework | 24 |
|--|----|
| Quadro 2 – Indicadores para Mensuração de Concentração | 30 |
| Quadro 3 – Pressupostos x Verificação | 36 |
| Quadro 4 – Pressupostos de Regressão, Testes e Validação | 36 |
| Quadro 5 – Fatores para a Regressão, | 38 |
| Quadro 6 – Variáveis | 40 |
| Quadro 7 – Variáveis do Modelo 1 Descritas | 62 |
| Quadro 8 – Variáveis do Modelo 2 Descritas | 67 |

LISTA DE TABELAS

| Tabela 1 - Teste KMO e Bartlett 1 - ACESSO | 40 |
|--|-----|
| Tabela 2 - Matrix de Componentes Rotacionados 1 - ACESSO | 410 |
| Tabela 3 - Teste KMO e Bartlett 2 – ACESSO | 42 |
| Tabela 4 - Matrix de Componentes Rotacionados 2 - ACESSO | 43 |
| Tabela 5 - Teste KMO e Bartlett 3 – ACESSO | 44 |
| Tabela 6 - Matrix de Componentes Rotacionados 3 - ACESSO | 45 |
| Tabela 7 - Teste KMO e Bartlett 1 - PROFUNDIDADE | 46 |
| Tabela 8 - Matrix de Componentes Rotacionados 1 - PROFUNDIDADE | 46 |
| Tabela 9 - Teste KMO e Bartlett 2 - PROFUNDIDADE | 47 |
| Tabela 10 - Matrix de Componentes Rotacionados 2 - PROFUNDIDADE | 48 |
| Tabela 11 - Teste KMO e Bartlett 1 - EFICIÊNCIA | 49 |
| Tabela 12 - Matrix de Componentes Rotacionados 1 - EFICIÊNCIA | 49 |
| Tabela 13 - Teste KMO e Bartlett 2 - EFICIÊNCIA | |
| Tabela 14 - Matrix de Componentes Rotacionados 2 - EFICIÊNCIA | |
| Tabela 15 - Teste KMO e Bartlett - ESTABILIDADE | 51 |
| Tabela 16 - Matrix de Componentes Rotacionados - ESTABILIDADE | |
| Tabela 17 - Teste KMO e Bartlett - TAMANHO | 52 |
| Tabela 18 - Matrix de Componentes Rotacionados - TAMANHO | |
| Tabela 19 - Teste KMO e Bartlett - INTERNACIONALIZAÇÃO | 53 |
| ${\bf Tabela~20~-~Matrix~de~Componentes~Rotacionados~-~INTERNACIONALIZA \tilde{\zeta A}O}$ | 53 |
| Tabela 21 - Teste KMO e Bartlett - CONCENTRAÇÃO | 54 |
| Tabela 22 - Teste KMO e Bartlett - COMPETITIVIDADE | 54 |
| Tabela 23 - Teste KMO e Bartlett 2 – CONCENTRAÇÃO | 55 |
| Tabela 24 - Teste Kolmogorov-Smirnov | 57 |
| Tabela 25 - Teste Kolmogorov-Smirnov | 58 |
| Tabela 26 - Teste Kolmogorov-Smirnov | 58 |
| Tabela 27 – Sumário do Modelo 1 | 59 |
| Tabela 28 – ANOVA do Modelo 1 | 59 |
| Tabela 29 – Coeficientes do Modelo 1 | 60 |
| Tabela 30 – Estatística Residual do Modelo 1 | 61 |
| Tabela 31- Sumário do Modelo 2 | 62 |
| Tabala 32 - ANOVA do Modelo 2 | 64 |

| Tabela 33 – Coeficientes do Modelo 2 | 64 |
|--|----|
| Tabela 34 – Estatística Residual | 65 |
| Tabela 35 – Escores de Eficiência Média e Máxima (CCR) | 70 |
| Tabela 36 - Escores de Eficiência Média e Máxima (BCC) | 73 |

LISTA DE FIGURAS

| Figura 1 - Como ocorre intermediação financeira | 14 |
|---|-----|
| Figura 2 - Fluxo de Recursos e Geração de Valor da Atividade Bancária | 14 |
| Figura 3 - Onde se dá a perda de eficiência | 16 |
| Figura 4 – Histograma Modelo 1 | 61 |
| Figura 5 – Histograma Modelo 2 | 66 |
| Figura 6 – Eficiência ano-a-ano (CCR) | 701 |
| Figura 7 – Boxplot de Eficiência 1 Ano-a-Ano | 72 |
| Figura 8 – Boxplot de Eficiência 2 Ano-a-Ano | 725 |

LISTA DE ABREVIATURAS E SIGLAS

| DEA | Data Envelopment Analysis |
|-----|--|
| CCR | Modelo DEA desenvolvido por Charnes, Cooper e Rhodes |
| CRS | Modelo DEA com retorno de escala constante |
| BCC | Modelo DEA desenvolvido por Banker, Charnes e Cooper |
| VRS | Modelo DEA com retorno de escala variável |
| PCA | Análise Principal Componente (Método de Extração) |
| DMU | Unidade Tomadora de Decisão |

SUMÁRIO

| 1 | INTRODUÇÃO | 14 |
|-----|---|----|
| 2 | REVISÃO DE LITERATURA | 20 |
| 2.1 | EFICIÊNCIA FINANCEIRA | 20 |
| 2.2 | ESTABILIDADE | 25 |
| 2.3 | ACESSIBILIDADE | 25 |
| 2.4 | PROFUNDIDADE FINANCEIRA | 27 |
| 2.5 | TAMANHO | 28 |
| 2.6 | CONCENTRAÇÃO | 29 |
| 2.7 | INTERNACIONALIZAÇÃO | 31 |
| 3 | METODOLOGIA | |
| 3.1 | REDUÇÃO DE VARIÁVEIS | 34 |
| 3.2 | REGRESSÃO LINEAR MÚLTIPLA | 36 |
| 3.3 | ANÁLISE ENVOLTÓRIA DE DADOS | 37 |
| 4 | RESULTADOS | 40 |
| 4.1 | FATORES DETERMINANTES DA EFICIÊNCIA DO SETOR BANCÁRIO | 40 |
| 4.2 | ACESSO | 40 |
| 4.3 | PROFUNDIDADE | 45 |
| 4.4 | EFICIÊNCIA | 47 |
| 4.5 | ESTABILIDADE | 48 |
| 5.5 | TAMANHO | 49 |
| 4.6 | INTERNACIONALIZAÇÃO | 50 |
| 4.7 | CONCENTRAÇÃO | 51 |
| 5 | DETERMINAÇÃO DO DESEMPENHO DO SETOR BANCÁRIO | 56 |
| 5.1 | TESTE DE NORMALIDADE | 57 |
| 5.2 | REGRESSÃO LINEAR: Reg1 | 58 |
| 5.3 | REGRESSÃO LINEAR: Reg2 | 63 |
| 5.4 | REGRESSÃO LINEAR: CONCLUSÃO | 67 |
| 6 | EFICIÊNCIA DOS SETORES BANCÁRIOS NO MUNDO | 70 |
| 7 | CONCLUSÃO | 79 |
| | REFERÊNCIAS | 81 |
| | APÊNDICES | 84 |

| APÊNDICE A – LISTA DE PAÍSES E PIB UTILIZADOS (2015) | 86 |
|--|-----|
| APÊNDICE B – SCRIPTS IMPORTANTES | 88 |
| ANEXOS | 95 |
| ANEXO A – LISTA DE PAÍSES E PIB (2015) | 96 |
| ANEXO B – DICIONÁRIO DE INDICADORES (VARIÁVEIS) | 101 |
| | |

1 INTRODUÇÃO

Os bancos são instituições que representam um dos empreendimentos mais antigos da humanidade: a intermediação financeira entre instituições superavitárias e deficitárias e/ou a transferência de capacidade de consumo com base nas preferências temporais (Fig.1). Essa atividade gera valor funcionando como um catalisador na distribuição e realocação de recursos, ou seja, no fluxo de recursos, em locais de maior eficiência e necessidade (Fig.2). O setor bancário tornou-se fundamental para a manutenção do nível de vida contemporâneo e interfere no ritmo das transações comerciais, assim como nas preferências temporais de consumo e investimento da sociedade.

Capta recursos e remunerando superavitários

Empresta aos deficitários cobrando juros

Agentes superavitários

Bancos / Instituições Financeiras

Deficitários

Deficitários

OUTPUT

Figura 1 - Como ocorre intermediação financeira

Fonte: elaborado pelo autor

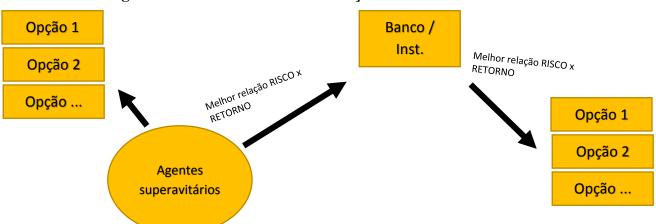


Figura 2 - Fluxo de Recursos e Geração de Valor da Atividade Bancária

Fonte: elaborado pelo autor

Porém, essa antiga atividade difere das demais por estar mais diretamente interligada a todos os outros setores produtivos da economia, e isso cria uma capacidade de influência sistêmica e eleva o grau de importância da atividade. Por exemplo, uma crise nesse setor afeta todos os meios de pagamentos de maneira direta ou indireta e, dessa maneira, interfere no funcionamento de todos os setores produtivos. (LIU, 2010). Ross Levine argumenta ainda em Finance and Growth: Theory and Evidence. Handbook of Economic Growth (2005), que o desenvolvimento das instituições financeiras e do mercado financeiro exerce uma influência grande no desenvolvimento econômico, redução da pobreza e da estabilidade econômica.

Ilustrando a representatividade desse setor na economia mundial, podemos destacar os seguintes dados:

- A Organização pela Cooperação Econômica e Desenvolvimento (OCDE) estima que o mercado mercado bancário é responsável por uma fatia entre 20% e 30% do produto interno bruto total do setor de serviços nos países desenvolvidos e em torno de 20% em países em desenvolvimento.
- Os 20 maiores bancos do mundo possuem juntos, aproximadamente 42 trilhões de dólares em ativos. A título de comparação, a produção global em 2017 é estimada em torno de 78 trilhões de dólares.

Dada a importância desse setor, se faz necessária a sofisticação da boa gerência desta atividade em consonância com a economia na qual está inserida. Dentro deste escopo, um dos pontos de máximo interesse dos acionistas, gerentes de risco e canais de informação é mensuração da eficiência destas instituições. (TITKO, STANKEVICIENE, LACE; 2014)

Diversas formas de mensuração de eficiência bancária foram aplicadas em diversas pesquisas além daquelas que utilizaram indicadores tradicionais (e. g., margem de lucro, retorno sobre ativo, rentabilidade do PL) e buscavam transformar diversas informações intraorganizacionais em variáveis endógenas para aumentar a explicabilidade e a confiança dos modelos de eficiência. Contudo, aparecem cada vez mais lacunas de pesquisa quando o olhar científico vai gradualmente investigando as informações de uma maneira menos micro organizacional e passa a observar através de uma estrutura global (e. g., acesso à rede bancária, condições legais de concorrência e segurança jurídica, sofisticação dos produtos financeiros – profundidade).

Bikker e Bos (2008) indicam ainda que o conceito de performance e eficiência bancária é bastante amplo e envolve diversos fatores como concentração, produtividade,

lucratividade competição dentre outras; e que indicadores tradicionais baseados em razões simples, como retorno por ação, não são razoáveis para a mensuração de eficiência devido à grande complexidade do setor bancário. Por essa razão, Arshinova (2011) conclui que essa análise simples de razões apenas examinam uma parcela das atividades das organizações bancárias. Na figura 3 busca-se ilustrar onde podem ocorrer as perdas de eficiência.

Custos

Perdas de eficiência

Perdas de financiado

Figura 3 - Onde se dá a perda de eficiência

Fonte: elaborado pelo autor

Existem três grandes espaços científicos de natureza epistemológica, metodológica e de abrangência na investigação do tema. A primeira e a segunda decorrem da utilização de indicadores de desempenho validados em outros mercados e em países específicos (o que pode gerar discussão filosófica da generalização não dedutiva, i.e., indução). O terceiro ocorre de maneira paralela decorrente de um escopo de pesquisa limitado em regiões geográficas diversas ignorando as diversas particularidades dos respectivos mercados.

Portanto, destaca-se as seguintes lacunas de pesquisa:

A utilização de indicadores de desempenho validados em países específicos e/ou outros mercados de maneira generalista

A grande maioria das pesquisas são realizadas em macrorregiões; ocupando assim uma posição central em relação a dicotomia entre endogeneizar particularidades dos mercados e estabelecer alguma fundamentação generalista.

Pouca utilização de fatores socioeconômicos nos modelos de performance e desempenho por motivos não só de complexidade das variáveis como de objetivo e escopo de pesquisa.

Segundo Falsarella Jr. (2014), entre os anos de 1990 e 2010 foram publicados 41 artigos analisando a eficiência bancária utilizando metodologias relacionadas a DEA e fronteira estocástica. Estes trabalhos abordam basicamente os termos produção, intermediação, rentabilidade e, um deles, valor de mercado.

No trabalho são utilizadas variáveis socioeconômicos de maneira mesclada, não inseridas em outros trabalhos voltados à mensuração da eficiência, performance e classificação do setor bancário. Então, busca-se introduzir variáveis socioeconômicas em um modelo de maior complexidade que agrega variáveis de acessibilidade, profundidade, concentração, estabilidade, tamanho e internacionalização, para mensurar a eficiência no setor bancário e examinar as interferências dessas no escore de performance geral.

Ao abordar o fator tamanho, Ray e Das (2010) verificaram as diferenças que os tamanhos dos bancos geram na eficiência bancária e detectaram que as instituições bancárias pequenas possuem retornos variáveis e crescentes de escala, enquanto as grandes instituições apresentam apenas retornos constantes de escala. Tais estudos utilizaram o modelo DEA proposto por Charnes, Cooper e Rhodes (1978) que também será usado neste trabalho. Desta forma, outro objetivo deste trabalho é verificar essa postulação utilizando os países onde estão sediadas as instituições como unidades tomadoras de decisão.

O fator concentração tem bastante influência na competitividade das empresas e, dessa forma, um mercado menos concentrado tenderia a ter maior concorrência demandando uma maior eficiência dos players (BIKKER, HAAF, 2004).

A principal vertente política do fator acessibilidade é a questão social derivada. De maneira teórica, é razoável assumir que quanto mais agentes no mercado mais abrangente serão as possibilidades de captação ou investimento. Portanto, esperava-se que a acessibilidade estivesse associada a um aumento de eficiência.

A profundidade bancária é um indicador de participação do mercado financeiro e bancário na economia global de um país, e, de maneira análoga a acessibilidade, é de se esperar que uma economia profunda possua produtos financeiros mais complexos que se adequem melhor as necessidades dos clientes e sejam mais eficientes.

A estabilidade por sua vez, possui duas consequências relevantes: a primeira é o aumento da previsibilidade e consequente redução do risco global de todas as atividades da economia; porém, há uma ligação entre instabilidade e inovação que pode ser abordado em trabalhos posteriores.

Há ainda a dimensão temporal, onde Siriopoulos e Tziogkidis (2010) indicaram que pode haver um estado de equilíbrio no longo prazo onde os retornos de escala se tornam constantes na atividade bancária.

1.1 OBJETIVOS

1.1.1 Geral

Verificar o quanto a eficiência bancária se comporta mundialmente com base em variáveis (fatores) socioeconômicas que interferem no desempenho do setor bancário: Tamanho (Influencia os ganhos de escala); Concentração (Afeta a competição); Acessibilidade (Reduz as opções de investimento); Interação internacional (Comunaliza os riscos e expertises); Profundidade (Eleva a influência na economia nacional); Estabilidade (Melhora a previsibilidade e reduz o risco).

1.1.2 Específicos

- Elencar os fatores socioeconômicos que representam inputs e outputs (desempenho do setor bancário) para setor bancário, nos diferentes países no mundo;
- 2. Verificar quais fatores sócioeconômicos encontrados (inputs) são determinantes no desempenho bancário (outputs) para diferentes países no mundo ;
- Determinar o ranking de eficiência de setores bancários nos diferentes países no mundo;

1.2 ESTRUTURA

O trabalho é composto de uma introdução que contém de maneira sucinta como ocorre a intermediação financeira e o fluxo de recursos, assim como informa onde ocorre a perda de eficiência da atividade bancária; assim como ressalta a importância do mercado bancário. Em seguida, expõe-se na ainda na introdução, as lacunas de pesquisa referente às influências do tamanho e ao comportamento dos ganhos de escala no mercado bancário, assim como os resultados obtidos em pesquisas anteriores sobre o assunto e a expectativa de verificação dessas.

Ainda na primeira parte do trabalho, tratou-se do referencial teórico de cada fator de maneira independente, pois uma das inovações deste trabalho é a abordagem conjunta de todos os fatores, são eles: desempenho financeiro, acesso, profundidade, estabilidade, concentração, tamanho e internacionalização.

Na segunda parte do trabalho foi incluída a metodologia utilizada, com os tratamentos que foram utilizados para o alcance dos resultados e os principais critérios utilizados na preparação e na abordagem da base de dados. Por ser um trabalho majoritariamente quantitativo, essa parte é de extrema relevância; pois a utilização de outras ferramentas ou outros tipos de tratamentos podem levar a resultados diversos.

Por último, há a apresentação dos resultados utilizando regressões lineares e análise envoltória de dados. Onde, em resumo, conseguiu-se elencar os fatores por relevância na eficiência bancária e gerar fortes indícios para acreditar que os ganhos de escala são variáveis em um primeiro momento e tendem a uma constante.

2 REVISÃO DE LITERATURA

2.1 EFICIENCIA BANCÁRIA

Em sentido estrito, há eficiência bancária é uma relação indissociável entre ganhos e perdas financeiras e é utilizada de diferentes formas no mundo inteiro. Porém, esse trabalho não aborda eficiência em sentido estrito, mas em sentido amplo conforme dito anteriormente. Destacam-se dez trabalhos que utilizaram metodologia DEA para a mensuração de eficiência, é importante ressaltar as variáveis utilizadas no modelo e as principais conclusões.

Kumar e Kumar (2012) utilizaram como output de eficiência do modelo o volume de empréstimos e os ganhos abnormais de investimentos; já como input foram usados medidas de trabalho e capital. Os autores concluíram que a principal razão da ineficiência bancária indiana é a presença de "ineficiências de escala", indo de encontro com o comportamento proposto por Ray e Das (2010) que também é investigado neste trabalho. O trabalho foi limitado na região geográfia da India.

Em pesquisa semelhante realizada na Malásia, San et. al. (2011) chegou a conclusão de que os bancos estrangeiros operando no país são menos eficientes que os nacionais porque esses tem maior eficácia no controle dos seus custos, e também, que a eficiência dos bancos na Malásia são muito afetadas pela força do capital, a qualidade dos empréstimos, e o tamanho dos ativos e despesas. Essa última conclusão é testada na primeira parte do trabalho aqui proposto. A título de informação: os outputs utilizados foram o volume total de investimentos e empréstimos, os input utilizou-se ativos fixos e total de depósitos, e também foi utilizado uma regressão TOBIT em sua metodologia para reforço dos fatores que geram influência.

Novamente na India, Kumar e Gulati (2010) concluíram que os custos de ineficiência são gerados principalmente por ineficiência técnica e não por erros de alocação de recursos. Essa conclusão poderia justificar uma superior eficiência de bancos em regiões onde a mão-de-obra é melhor tecnicamente, o que não ocorre de acordo com este trabalho. Foram utilizados como input trabalho, capital, espaço e sistemas de informação, e como output tipos de transação e volumes de operação de serviços especiais para clientes.

Angelidis (2006) fez investigação semelhante na Itália onde os resultados corroboram com as conclusões com a linha de investigação deste trabalho. Enquanto os bancos italianos crescem a cada ano, eles não ficam mais eficientes. Isso sugere que a ausência de ganhos de

escala crescentes e até levantam a curiosidade com a possibilidade de existirem ganhos de decrescentes de escala como observado por Kumar e Kumar (2012). O autor se utilizou da metodologia DEA, redes neurais e do índice de produtividade de Malmquist o que eleva a robustez da conclusão obtida e utilizou-se dos outputs: receitas totais dos ativos, total de empréstimos e de depósitos; e como inputs: despesas com pessoal, operacional e com todos os ativos fixos.

Uma conclusão pouco intuitiva foi obtida por Abhiman et. al. (2005); onde observouse na India que bancos estatais são mais eficientes em termos de lucro do que o resto dos
bancos. Esse achado é importante para ajudar a desmistificar a crença geral de que os bancos
privados, ou os mercados com menos presença de bancos públicos são mais eficientes que os
mercados onde há grande presença estatal ou bancos públicos. Foram usados como inputs:
volume de fundos de empréstimos, número de funcionários, ativos fixos e patrimônio líquido,
já como outputs: investimentos, volume de empréstimos positivos e receitas provenientes de
outras fontes que não empréstimos. Ressalta-se que a não incorporação de empréstimos onde
o banco não obteve lucro pode distorcer bastante o resultado da pesquisa.

Mlima e Hjalmarsson (2002) utilizaram-se exclusivamente da metodologia DEA com outputs: lucros de empréstimos e de serviços bancários, e como inputs: trabalho, materiais e depósitos. A principal conclusão do trabalho é a grande sensbilidade do escore de eficiência à inclusão o exclusão de provisões líquidas como output. Essa sensibilidade não foi investigada no trabalho, mas a representatividade desse indicador foi mensurada na primeira parte da pesquisa.

A conclusão da pesquisa realizada por Mehmet e Kale (2007) foi a de que firmas pequenas, ou bancos pequenos, são menos eficientes devido a possuírem menos operações. Essa conclusão corrobora, em teoria, com Ray e Das (2010) e vai de encontro com Kumar e Kumar (2012) e Angelidis (2006). Portanto, assume que há aumento de eficiência com o crescimento do mercado. Foram utilizados com outputs: lucro líquido proveniente de empréstimos e de outros serviços, número de transações, volume de empréstimos e variação da demanda de depósitos ao longo do tempo; já os inputs foram despesas pessoais, despesas operacionais, perdas com empréstimos absolutas e sua variação ao longo do tempo.

Nigmorov (2010) vai de encontro com Mehmet e Kale (2007) porque conclui que, em média, a eficiência dos bancos cai o quanto eles vão crescendo. Todavia, a principal justificativa apresentada é a eficiência técnica, assim como Kumar e Gulati (2010). Ele

utilizou-se dos outputs: reservas líquidas, créditos totais e receitas não provindas de empréstimos, e dos inputs: despesas operacionais, ativos fixos e depósitos totais.

Kumar e Gulati (2008) investigaram as razões que levam à eficiência técnica e concluíram que a eficiência administrativa, as atividades realizadas não tradicionais ao negócio e a lucratividade são os principais fatores de influência sobre a eficiência técnica. Foram utilizados lucro líquido de atividades financeiras e não financeiras como output, e trabalho, capital físico e fundos para empréstimo como inputs.

Rammohan e Ray (2004) concluíram que quando se trata da eficiência em maximizar as receitas os bancos de propriedade estatal são mais eficientes que os privados de maneira significante, contudo não há diferença significativa entre bancos privados nacionais e estrangeiros. Essa conclusão corrobora com Abhiman et. al. (2005) e utilizou-se de outputs diferentes: receitas de empréstimos, de ativos e de outras fontes; e tratando de inputs: capital físico, trabalho e fundos disponíveis para empréstimos.

Como pode ser observado, os diferentes aspectos da performance são investigados, analisados e tratados das mais diferentes formas. Contudo, os stakeholders e acionistas comumente associam a lucratividade ou a alguns indicadores econômicos. Os consumidores do serviço e a sociedade em geral se interessam principalmente na relação entre o custo dos produtos financeiros e a qualidade oferecida. Como a eficiência e a competitividade não pode ser observada de maneira direta, elas devem ser analisadas de maneira indireta. (BIKKER, 2010)

Assim neste trabalho utilizou-se um framework analítico da eficiência usada como lógica de inputs e outputs, usando as variáveis do quadro 1 e se relacionando como na figura 1 a seguir:

Var. Sócioeconômicas

(Inputs)

- Estabilidade

- Acessibilidade

- Profundidade

- Tamanho

- Concentração

- Internacionalização

Figura 4 – Framework Analítico

EFICIÊNCIA DO SETOR BANCÁRIO EM DIFERENTES PAÍSES

Fonte: elaborado pelo autor

Os fatores indiretos de mensuração da performance bancária são abordados em diferentes trabalhos e modelos propostos, destacando-se: eficiência financeira, estabilidade, acessibilidade, profundidade financeira e tamanho (CIHAK et.al., 2012); Bikker (2010) aborda eficiência financeira, custos, receitas e concentração; e os modelos mais comuns abordam apenas fatores de despesas, receitas e tamanho (LIU, LIN, FANG, 2009; ARSHINOVA, 2011; BARROS, WANKE, 2013; TITKO, STANKEVICIENE, LACE, 2014).

Segue abaixo um quadro com os fatores utilizados de acordo com os autores:

Autores Fatores Eficiência financeira, estabilidade, Cihak et Al. (2012) acessibilidade, profundidade financeira e tamanho Concentração, transparência, tamanho e Bikker (2009) * interação internacional Eficiência financeira, custos, receitas, Bikker (2010) tamanho e concentração Liu, Lin, Fang (2009); Irsova (2010) Arshinova (2011); Karimzadeh (2012) Custos, Receitas e Tamanho Barros e Wanke (2013); Titko, Stankeviciences, Lace (2014)

Quadro 1 - Variáveis e Fatores do Framework

Fonte: elaborado pelo autor

2.2 DESEMPENHO FINANCEIRO

É importante diferenciar dois sentidos distintos de eficiência. O primeiro é estrito e representa uma razão simples entre uma medida de output e input, e.g., margem de lucro; o segundo tem o sentido amplo, e leva em consideração não apenas o estrito (aqui chamado de eficiência financeira), mas ainda a eficiência ambiental (MICHEL, JOUVER, ROTILLON, 2003) e a que tange os custos de informação imperfeita, legal enforcement e custos de transação (CIHAK et al., 2012; LEVINE, 1997, 2005).

Neste trabalho, é tratado o fator eficiência financeira (sentido estrito), representado pelos seguintes indicadores de desempenho: Margem líquida de juros, spread bancário, porcentagem da receita proveniente de fontes não relacionadas a juros, retorno sobre ativo antes de impostos, retorno sobre patrimônio líquido antes de impostos, custo por receita bancária, crédito para empresas que possuem o governo como acionista, retorno sobre ativos depois de impostos, retorno sobre patrimônio líquido depois de impostos e razão de turnover do mercado acionário. (CIHAK et al., 2012; BECK, DEMIRGÜÇ-KUNT, MARTINEZ PERIA, 2007; BECK, DEMIRGÜÇ-KUNT, 2009)

Estes indicadores de desempenho bancário representam sua lucratividade baseado, principalmente na diferença dos juros de captação e dos juros cobrados a clientes; a

^{*:} mensura competitividade como objeto de performance

lucratividade em relação aos ativos e aos valores alocados acumulativamente pelos acionistas nos diferentes bancos nestes setores e em diferentes países. São eles:

- Margem líquida de juros: o valor contábil do juros líquidos proporcionado ao custo de juros médio de seus ativos.
- 2. Spread bancário: a diferença entre o juros médio de emissão e de captação.
- 3. Porcentagem da receita proveniente de fontes não relacionadas a juros: proporção da receita obtida de atividades atípicas do Mercado bancário, como por exemplo a receita obtida na reemissão de boletos.
- 4. Retorno sobre os ativos antes de imposto: A razão entre o LAIR (Lucro antes de imposto de renda) total dos bancos divididos pelos seus ativos.
- 5. Retorno sobre o patrimônio líquido antes de imposto: O LAIR total dos bancos como proporção do total de patrimônio líquido.
- 6. Custo operacional por receita bancária: Autoexplicativo. É uma medida desempenho em operação e custo.
- 7. Porcentagem de crédito para o governo ou empresas que tem o governo como acionista: Total do portfolio dos bancos emitidos para instituições da administração pública direta e indireta. É uma medida de participação do governo na atividade bancária como cliente.
- 8. Razão de turnover do mercado acionário: o volume total de negociação de ativos em mercado secundário acionário dividido pelo total de negociação em mercado primário. Uma medida de liquidez e robustez do mercado de valores mobiliários.

2.3 ESTABILIDADE

A previsibilidade tem enorme importância na atividade financeira por interferir na capacidade de planejamento e diretamente nas preferências temporais dos envolvidos, e como a atividade bancária e financeira trata principalmente da alocação de recursos baseado nessas preferências, o seu desempenho fica comprometido.

Estabilidade está intimamente ligada a previsibilidade Mas ao contrário dessa, não possui uma definição clara e pacífica na academia: uma corrente prefere definir "financial instability" e outra "financial stability". Segundo Anatolyevna e Ramilevna (2013) a primeira ocorre quando o choque no sistema financeiro impede ou interfere no fluxo de informação de

modo a não permitir a realocação de recursos. Já a estabilidade financeira poderia ser definida como uma situação onde as instituições financeiras são capazes de cumprir os contratos e acordos de maneira autônoma e sem interrupção, os participantes possuem confiança para transacionar nesse mercado e a precificação está de acordo com os fundamentos de avaliação de ativos sem grandes alterações em curtíssimo prazo.

A estabilidade e a competitividade bancária não eram vistas de maneira dual até meados da década de 1970, ou seja, eram abordadas de maneira conjunta e não isolada, principalmente porque grande parte da academia defendia que muita competitividade reduzia a estabilidade ou que a influenciava de maneira negativa o desempenho competitivo dos bancos. (VIVES, 2016)

Dessa maneira, foram desenvolvidos alguns indicadores indiretos para a mensuração da estabilidade, alguns representando a capacidade de cumprir contratos e outros a variação de preços. Destacando-se: Z-Score bancário, porcentagem do capital total por ativos, porcentagem de empréstimos por depósitos, porcentagem ativos líquidos por empréstimos de curto prazo, provisão para empréstimos duvidosos, volatilidade das ações, porcentagem de capital regulatório pelos ativos ajustados ao risco e porcentagem de empréstimos que sofreram Default. (CIHAK et al. 2012; BECK, DEMIRGÜÇ-KUNT, MARTINEZ PERIA, 2007; LEVINE, 2003)

O Escore-Z ou Z-Score é um indicador da probabilidade de Default do mercado bancário, é composto pela soma do retorno dos ativos mais proporção de capital próprio no total de ativos, divididos pela variância dos retornos sobre os ativos. É bastante utilizado em medidas de robustez e estabilidade por carregar consigo as informações de retorno, quantidade de ativos próprios, de ativos de terceiros e a variância dos retornos.

A porcentagem de empréstimos por depósitos é a razão do total de empréstimos do portfólio dividido pelo total captado. Por sua vez, a porcentagem de ativos líquidos dividido pelos empréstimos de curto prazo levam em consideração apenas o que foi empenhado nos últimos 90 dias.

A porcentagem de capital regulatório dividido pelos ativos ajustados ao risco é uma medida que indica a adequação do capital aos tomadores de empréstimo. É total de ativos obtidos adequados ao risco.

Provisões para empréstimos duvidosos é a quantidade de recursos empenhados para remediar os efeitos de um possível Default. A quantidade de empréstimos que não são pagos também são mensurados por sua proporção em relação ao total de operações de empréstimo.

2.4 ACESSIBILIDADE

Um sistema bancário eficiente aloca os recursos tomando como base não só os riscos e o retorno de um projeto, mas também com base na qualidade da implementação e do empreendedor; dessa forma, a riqueza previamente acumulada ou as conexões sociais obtidas no passado não são parâmetros de avaliação. (CIHAK et Al., 2012)

Com base nessa afirmação, o mercado bancário deve estar não só disponível para os ricos empreendedores e empresas grandes, mas também devem ser acessíveis para toda a sociedade. Quanto mais acessível é, maior é o número de possíveis alocações existentes e, portanto, mais alta é a chance de aparecer um projeto de maior qualidade que maximiza a alocação de recurso.

Beck, Demirgüç-Kunt e Martinez Peria (2007) avaliam a acessibilidade à rede bancária com base em três grandes fatores: acesso físico, capacidade de pagar pelo serviço básico e elegibilidade. O primeiro se refere à quantidade relativa de contas abertas, de agências bancárias, de financiamentos obtidos e quantidade de caixas eletrônicos por exemplo. O segundo pode ser exemplificado como a quantidade mínima de renda necessária para a utilização dos serviços bancários e as taxas necessárias para o pagamento desses. Já o terceiro trata do critério não financeiro utilizado para a utilização da rede bancária (tais como documentação ou outros requerimentos); todavia, são utilizados indicadores indiretos como o número de dias necessários para a aprovação de uma linha crédito por exemplo.

Para medir a acessibilidade, é necessária a utilização de diversos indicadores, nos quais podem-se destacar algumas: número de bancos por 100 mil habitantes, porcentagem de firmas com linha de crédito, porcentagem de pequenas firmas com linha crédito, porcentagem de firmas precisando de empréstimo, porcentagem de habitantes com acesso a cartão de crédito. (CIHAK et al. 2012; BECK, DEMIRGÜÇ-KUNT, MARTINEZ PERIA, 2007; LEVINE, 2003)

2.5 PROFUNDIDADE FINANCEIRA

O conceito de profundidade financeira utilizado nesse trabalho é o mesmo utilizado por Beck, Demirguc-Kunt e Levine (2007); Beck, Levine, Levkov (2010); e o utilizado de maneira oficial na coleta de dados do Banco Mundial. Pode ser definido como a participação do setor bancário na economia nacional.

Então, o PIB (produto interno bruto) é utilizado como denominador de razão para os seguintes numeradores representativos: crédito privado, dinheiro depositado em bancos, garantias líquidas, depósitos das instituições financeiras, ativos do banco central, ativos dos fundos mútuos, capitalização do mercado de ações, total transacionado no mercado de ações, títulos corporativos, passivos brutos dos portfólios, patrimônio bruto dos portfólios, crédito ao setor privado, ativos dos fundos de pensão, prêmios totais dos seguros de vida, prêmios totais dos seguros em geral, dentre outros.

King e Levine (1993) indicam que profundidade bancária é um grande preditor de crescimento econômico, mas essa relação aparece em situações ceteris paribus, ou seja, quando as outras condições socioeconômicas são bem próximas e parecidas. Apesar de haver uma grande correlação entre alguns outros indicadores de profundidade financeira e condições de desenvolvimento socioeconômicos como alto crédito privado e alta renda per capita, essas condições não refletem isoladamente uma situação de causa e efeito. (DEMIRGÜÇ-KUNT, LEVINE, 2008)

2.6 TAMANHO

A influência do tamanho das firmas no mercado bancário foi analisada nos trabalhos de Ray e Das (2010), e Siriopoulos e Tziogkidis (2010). Esse fator é mais intuitivo que os outros e é representado por indicadores como: volume total transacionado pelo banco, faturamento do banco, volume de empréstimo, valor de mercado da empresa entre outros. (LIU, LIN, FANG, 2009; ARSHINOVA, 2011; BARROS, WANKE, 2013; TITKO, STANKEVICIENE, LACE; 2014)

No caso deste trabalho, considera-se o mercado bancário inteiro como uma unidade tomadora de decisão, portanto, serão utilizados ainda: total de patrimônio dos bancos, receita total dos bancos, volume de empréstimos e volume de garantias. Por causa dessa particularidade, o tamanho se confunde um pouco com a profundidade financeira e há duas principais diferenças entre eles: a primeira é a não utilização do PIB como uma razão de comparação e a segunda, mas não menos importante, é a marcação a mercado da maioria dos indicadores; sendo assim mais sensível a inflações e variações nos índices de preço, monetários e a condições socioeconômicas de curto prazo.

Bikker (2010), ao medir os indicadores indiretos de performance para instituições financeiras, indica uma correlação positiva entre um maior número de bancos e um grande

mercado com uma elevada competitividade desse. Ainda no mesmo ano, Irsova (2010) na sua investigação em DEA utilizando cada banco como uma unidade tomadora de decisão diferente chegou a conclusão que: retirando o capital próprio dos bancos no modelo gerado para a função de lucro leva os bancos maiores a ter lucros mais elevados; mas não faz sentido teórico retirar essa variável, e, quando presente, eleva a eficiência média.

2.7 CONCENTRAÇÃO

Esse fator representa a quantidade de firmas e como o mercado deve se comportar quanto à competitividade. A base teórica indica que quanto menos concentrado um mercado, mais perto de "mercado de concorrência perfeita" ele está, ou seja, mais próximo do "ótimo de Pareto". (BIKKER, HAAF, 2004)

Ainda é bastante utilizado e consiste no somatório das diversas fatias de mercado de um número fixo de firmas, podendo ser três ou mais (SLEUWAEGEN et al., 1986). A fatia de mercado (CR) das quatro maiores empresas foi o mais utilizado pelo Departamento de Justiça americano até 1982 e possui cálculo trivial: consiste em somar as fatias de mercado das quatro maiores empresas do setor e verificar se é representativo, convenciona-se acima de 80% como de grande representação (RHOADES, 1993).

Porém, apenas a participação de um número fixo de firmas não reflete bem a realidade em mercados onde existe um número muito pequeno de empresas gigantes e um muito grande de empresas pequenas. Ao tentar solucionar esse problema, foi criado o índice de Herfindahl-Hirschman (HHI). Esse é o somatório dos quadrados das fatias de mercado de todas as empresas e dessa maneira, as enormes fatias de mercado, das poucas empresas, quando elevadas ao quadrado dão mais peso ao índice.

Entretanto, não se pode determinar a competitividade ou a eficiência de um mercado apenas pelos índices de concentração sem saber como se relacionam as firmas entre si e com os consumidores, por isso foram criados outros índices derivados do HHI e do CR como: Hannah-Kay, Hall-Tideman, Rosenbluth, "Índice de Concentração Compreensiva", "U" e Hause. (BIKKER, 2002).

Esses citados são mais efetivos para estimar os efeitos da entrada de novas empresas na concentração do mercado e dessa maneira conseguem descrever melhor as forças competitivas. Ilustrando: a entrada de um novo concorrente pode reduzir a participação de mercado apenas das pequenas empresas, das grandes ou uma combinação entre elas. Então, o

índice Hannah Kay, por exemplo, consiste na criação de dois ou mais índices de inequidade representado por diferentes vetores (fatias de mercado) e define a concentração de mercado através da diferença vetorial entre eles. (BAJO SALA, 1999)

As combinações dessas ferramentas de comparação de inequidade são amplamente utilizadas na academia não só para verificação de competitividade de mercado como para descrição de diferentes condições sociais e mercadológicas e em modelos econômicos de previsão.

Bikker e Haaf (2002) testaram oito das mais populares medidas de concentração (todas citadas) no mercado bancário europeu com o objetivo de verificar se a onda de fusões e aquisições após a formação da União Monetária Europeia iria alterar a competitividade do mercado utilizando dados de 1997. Contudo, verificou-se empiricamente que os índices derivados e mais robustos corroboraram os mais simples (CR e HHI) na verificação da concentração dos mercados.

Os autores utilizam para a mensuração de concentração alguns indicadores, destacando: concentração dos cinco maiores do mercado, índice de Herfindahl-Hirschman, índice de Hall-Tideman, índice de concentração industrial comparativa, índice U, índice Hause. (BIKKER, HAAF, 2002, 2004, 2009, 2010). Outros indicadores de mensuração foram abordados por Cihak et al. (2012), e Beck e Demirgüç-Kunt (2009), tais como: Índice Lerner e o indicador Boone.

Nas pesquisas periódicas elaboradas pelo Banco Mundial, assim como nesse trabalho, utilizam-se os seguintes indicadores para mensuração de concentração:

Quadro 2 – Indicadores para Mensuração de Concentração (Continua)

| Índices | Descrição | Relação Teórica |
|-----------------------|---|---|
| Concentração Bancária | Ativos dos três principais bancos como participação do total de bancos. | Quanto maior a concentração, mais longe de concorrência perfeita. |
| H-statistic | Mede a elasticidade do faturamento dos bancos em relação ao preço dos serviços. | Em concorrência perfeita a relação deve ser próxima de 1. |
| Índice Lerner | Compara o preço final ao consumidor em relação ao custo marginal. | Um aumento desse índice indica uma deterioração da conduta competitiva |
| Indicador Boone | Mede a elasticidade dos lucros em relação aos custos marginais. | Um aumento desse índice indica uma deterioração da conduta competitiva |

Concentração dos ativos dos 5 maiores bancos

Ativos dos cinco principais bancos como participação do total de bancos. Quanto maior a concentração, mais longe de concorrência perfeita.

Fonte: elaborado pelo autor

2.8 INTERNACIONALIZAÇÃO

Um dos indicadores observados foi nomeado de internacionalização e corresponde aos seguintes indicadores: participação de empréstimos líquidos e brutos bancários de bancos não nacionais em razão do PIB; depósitos e empréstimos externos feitos em razão do total dos bancos domésticos e todos os setores; total de reivindicações aceitas pelo Bank of International Settlements sob os bancos centrais em razão do PIB; porcentagem numérica de bancos internacionais e porcentagem de ativos de bancos internacionais ao total de bancos nacionais.

Beck, Demirgüç-Kunt and Martinez Peria (2007) indicam que quanto maior a participação de bancos estrangeiros e capital internacional em uma economia, menor é a barreira para o deslocamento de capital e mais eficiente tende a ser o mercado financeiro. Essa conclusão foi corroborada por San et al. (2011) em um estudo utilizando abordagem DEA em uma região geográfica limitada (Malásia), porém Karimzadeh (2012) encontrou resultado diferente quando aplicado no mercado Indiano.

Então, não é intuitiva, muito menos pacífica na academia, a relação positiva entre internacionalização (participação de recursos e instituições internacionais no sistema bancário nacional) e elevação de eficiência. Demirgüç-Kunt, Levine e Min (1998) demonstram empiricamente que a entrada de bancos internacionais em uma economia doméstica não reduz a competitividade dos bancos nacionais, e que há indícios de que até eleva.

É importante ainda ressaltar que recursos e instituições internacionais tendem a preferir grandes mercados e a cobrar taxas mais elevadas devido ao acesso limitado às informações locais. (MIAN, 2006).

3 METODOLOGIA

Esta é uma pesquisa científica de natureza aplicada e abordagem quantitativa. O objetivo metodológico é puramente exploratório e explicativo, não se propondo a corrigir ou trazer alternativas para causas nas relações de "causa e efeito" que possam surgir. Já a classificação em relação aos procedimentos técnicos utilizados é bibliográfica e documental; não poderia ser experimental, pois não havia controle das variáveis por parte do pesquisador no momento de coleta dos dados da pesquisa. (GIL, 2002)

Seguindo a taxonomia de Vergara (1997) podemos categorizar quanto aos fins e quanto aos meios:

- Quanto aos fins: Descritiva e explicativa quanto ao estudo dos fatores utilizados de base para o tratamento de dados. Exploratória na aplicação dos dados para a formação dos fatores de maneira pertinente à literatura.
- Quanto aos meios: Documental porque se vale de documentos e de pesquisa censitária realizada pelo Banco Mundial. Bibliográfica na fundamentação metodológica e na utilização de diferentes ferramentas estatísticas.

Silva e Menezes (2005) ainda aborda as classificações metodológicas de amostra e observação. Neste trabalho foi utilizada observação individual e sistemática de uma amostra não-probabilística intencional.

A pesquisa quantitativa descritiva requer dados, e os utilizados na pesquisa foram não só validados como obtidos de maneira secundária por meio do portal eletrônico do Banco (World Mundial Bank) podem consultados de maneira gratuita ser http://data.worldbank.org/. Essa micro data foi compilada a partir de diversas coletas feitas, separadamente e independente para fins diversos, pela instituição nos 220 países ou conjunto de países (Anexo A). Compreende 115 variáveis divididas em 6 fatores: acesso, profundidade, eficiência, estabilidade, internacionalização e tamanho (Anexo B e Apêndice B). A série se inicia em 1960 e vai até 2015, embora a quantidade de missingValors seja maior no início e menor no final devido a própria natureza da coleta.

Foram realizadas as seguintes alterações ou adaptações na microdata:

1. Descartou-se, por motivos de disponibilidade de dados e relevância, todos os países com participação menor no PIB mundial menor que 0,25%, permanecendo

- assim 50 países que correspondem juntos a 94,1% da produção bruta mundial; podendo ser observados no apêndice A;
- 2. Cortou-se longitudinalmente todos os anos anteriores ao ano 2000 por dois motivo: a elevada quantidade de missing values e as diversas trocas de moedas nacionais ocorridas nos diversos países, principalmente corte longitudinal a partir do ano 2000 ocorreu devido a três motivos: a quantidade de missing values presente no início da série histórica e as diversas trocas de moedas nacionais ocorridas nos diversos países , principalmente nos latino americanos e europeus (que correspondem a mais de 60% dos países considerados). E podem ser observado no apêndice C.

O tratamento estatístico da pesquisa compreende a utilização de três técnicas matemáticas/estatísticas de uso comum: redução de variáveis (análise fatorial), regressão linear múltipla e posteriormente uma análise de modelo DEA (Data Envelopment Analysis), i.e., análise Envoltória de dados; que serão abordados a seguir.

Um elemento essencial para estruturação de um modelo DEA é a adequação das unidades tomadoras de decisão, ou DMU (Decision Making Units), ao objeto de investigação. A literatura define, ainda, como sendo uma unidade capaz de processar inputs para a formação de outputs comuns a todas as unidades (CHARNES, COOPER, RHODES 1978; BANKER, CHARNES, COOPER 1986). Com base nisso, os diversos autores utilizam as mais diferenciadas entidades como DMUs, e.g., filiais de um banco, instituições financeiras agregando as filiais ou até todos os bancos de um país. (IRSOVA, 2010; KARIMZADEH 2012)

Neste trabalho, a unidade tomadora de decisão é a composição de todas as instituições bancárias presentes em um país. Essa escolha é uma derivação das seguintes proposições:

- A concentração e a competição em um mercado estão ligadas ao conjunto de produtos específicos oferecidos e a área geográfica em que uma estrutura de consumo tenha capacidade de substituição de demanda. (BIKKER, HAAF, 2002)
- As características de um produto influenciam na mobilidade geográfica dos consumidores. (BIKKER, HAAF, 2002 apud KOTTMANN, 1976; DEPPE, 1978, BURSCHGEN, 1993)

- Os espaços geográficos limitam os ganhos obtidos através de arbitragem (CHURCH, WARE, 2000); reduzindo assim os ganhos obtidos sem a geração de valor intrínseco.
- O governo de cada país possui preferências distintas de alocação dos esforços políticos e legais; alterando assim a dinâmica interna e seus custos de transação. (IRSOVA, 2010).

3.1 REDUÇÃO DE VARIÁVEIS

O micro dado compreende o conjunto de 155 variáveis que compartilham informações Inter correlacionadas e podem ser agrupadas em alguns fatores. Embora Mooney (1996) indique que a análise fatorial não colabora de maneira clara no sentido teórico ou conceitual, é uma ferramenta matemática de abordar linearmente um conjunto de variáveis correlacionados. (HARMAN, 1976)

Harman (1976) descreve a redução de variáveis através da análise fatorial como sendo um método para descarte de toda informação redundante contida em um conjunto variáveis e manutenção de um grupo de fatores com informação original. Ainda segundo o autor: a solução satisfatória deve levar em consideração dois princípios gerais: a simplicidade matemática e a significância científica.

Esses princípios são levados em consideração principalmente na escolha do método utilizado para a fatoração, onde destacam-se: Principal-Componente, Fator Canônico, Fator Comum, Fatoração de Imagem, Fatoração Alpha e Regressão Fatorial. Outro ponto discricionário no tocante a aplicação matemática é o método de rotação dos fatores; nos quais destacam-se: Varimax, Quartimax, Equimax, Oblimin Direto e Promax.

Ainda é importante indicar os métodos de extração de fatores utilizados. Entre os clássicos, são notáveis o critério Kaiser, o subjetivo Screeplot e o de explicação da variância. Contudo, os métodos mais modernos que apresentam maior parcimônia e neutralidade de critérios são: Análise do Paralelo de Horn, proposto por Horn (1976); e o teste MAP de Velicer (1976).

Primeiramente, foram aplicados os testes de Kaiser-Meyer-Olkin (KMO) para verificar a proporção da variância dos dados que pode ser considerada comum a todas as variáveis, ou seja, que pode ser atribuída a um valor comum. E o teste de esfericidade de

Bartlett para identificar se a matriz de correlação é uma matriz identidade, o que indicaria que há homogeneidade das variâncias, ou seja, que há correlação entre as variáveis

Caso o teste KMO seja acima de 0,5 conforme proposto por Hair, Anderson e Tatham (1987) e o teste de esfericidade de Bartlett possua significância abaixo de 0,05 (para rejeitar a hipótese de a matriz de correlação ser uma matriz identidade com determinante igual a 1), fazse uma extração de componentes principais com autovalor acima de 2 (eigenValor ou autovalor) e com 25 iterações máximas para convergência. Considerou-se ainda loadings superiores a 0,3 como significantes conforme Kline (2005), e sempre que o número de componentes não representou pelo menos 49% da variância foi adicionado mais um componente e realizou-se o procedimento novamente. Ou seja, testou-se um número de componentes e caso não fosse suficiente acrescentou-se mais.

Ressalta-se que existem dois grupos de rotação utilizadas para a extração de fatores através do método Principal Componente; ortogonais, e.g., varimax, quartimax e equamax; e oblíquas, e.g., oblimin e promax. O segundo, de acordo com Thurstone (1947), é recomendado quando há uma correção entre os fatores superior a 0,32; porém, Kim e Muller (1978) e Tabachnik e Fiddell (2007) indicam que, mesmo quando os métodos de rotação oblíquos são mais adequados, o aumento de variância máximo gerado por uma rotação ortogonal é de aproximadamente 10%, não sendo suficiente para invalidar uma rotação ortogonal simples.

A rotação Varimax busca maximizar a variação entre os pesos de cada componente principal (reduzindo assim a possibilidade de existir componentes complexos, ou com alta correlação entre si). Então, é mais recomendado quando se possui muitas variáveis, e, consequentemente uma expectativa de extração de um grande número de componentes. Usouse essa rotação para os fatores: Acesso e Profundidade.

Quartimax tem o objetivo semelhante ao Varimax, porém, ao invés de simplificar as colunas das matrizes (variáveis), tem impacto significante nas linhas. Sendo, portanto, mais recomendado em casos específicos onde não há uma expectativa de grande número de componentes, mas espera-se uma grande correlação entre eles.

A rotação Equimax (ou Equamax) é uma combinação entre a rotação ortogonal Varimax e Quartimax; sendo, portanto, recomendada como uma terceira opção por tentar simplificar (aumentando a variância) as colunas ("varimax") e as linhas ("quartimax") de maneira equânime. Usou-se essa rotação para os demais fatores.

3.2 REGRESSÃO LINEAR MÚLTIPLA

Primeiramente são checados as premissas para a realização e uma regressão linear, são elas:

Quadro 3 – Pressupostos x Verificação

| Pressuposto | Técnica/Teste de Verificação |
|--|---|
| Multicolinearidade | Fator de Inflação (VIF) |
| Heteroscedasticidade / Normalidade de Resíduos | Método Stepwise de Inclusão de Variáveis |
| Normalidade | Kolmogorov- Smirnov |
| Autocorrelação | Durbin-Watson |

Fonte: elaborado pelo autor

Caso algum dos pressupostos não seja atingido poderão ser feita algumas transformações como, por exemplo, a Box-Cox para ajustar alguns problemas de homoscedasticidade que possam aparecer de maneira efetiva.

A regressão linear múltipla utiliza-se do método dos mínimos quadrados para a verificação de uma causalidade ou previsão, ela se difere da regressão linear simples porque apresenta mais de uma variável preditora. No trabalho realizado ela foi utilizada para fins apenas de observação de causalidade.

Para a correta aplicação do método dos mínimos quadrados é necessário não só testar os pressupostos através dos testes indicados no Quadro 3, como especificar as condições de validação (quadro 4), as variáveis e o desenho das equações modelos. Importante ressaltar que foi utilizado o método de inclusão stepwise, ou seja, as variáveis serão inseridas no modelo desde que os erros tenham distribuição normal (Heteroscedasticidade) e tenham significância estatística (p-valor) no método dos mínimos quadrados.

Quadro 4 – Pressupostos de Regressão, Testes e Validação

| | Técnica/Teste de | |
|----------------------|-------------------------|-------------------------------|
| Pressuposto | Verificação | Condição de Validação |
| Multicolinearidade | Fator de Inflação (VIF) | 1 < N < 10 |
| Heteroscedasticidade | Stepwise Method | Sig. < 0,05 (Incluida ou não) |
| Normalidade | Kolmogorov-Smirnov | Sig. < 0,05 |
| Autocorrelação | Durbin-Watson | 0.8 < N < 2.2 |

Fonte: elaborado pelo autor

A regressão linear a ser utilizada tem como variável dependente o "desempenho" e como variáveis independentes: acessibilidade, profundidade financeira, concentração, tamanho, estabilidade e internacionalização.

Portanto, primeiramente formou-se um modelo quantitativo para verificar de maneira quantitativa se, e como, as variáveis interferem na eficiência econômica do setor bancário no conjunto de países.

3.3 ANÁLISE ENVOLTÓRIA DE DADOS

A abordagem DEA usa o conceito de unidade tomadora de decisão (Decision-Making Unit – DMU) e cada país foi considerado como tal. Assim, utilizou-se um conjunto de 142 variáveis macroeconômicas de cada país para a equalização dos inputs e outputs. Para a operacionalização da abordagem DEA foi utilizado o pacote de expansão rDEA em linguagem R.

Charnes, Cooper e Rhodes (1978) foram os primeiros a propor essa técnica de análise não paramétrica e determinística que consiste em uma estimativa gerada por programação linear para estimar o quanto seria ideal de inputs para gerar um output determinado. Primeiramente, utilizando retornos constantes de escala (CRS). A técnica foi desenvolvida ainda por Banker, Charnes e Cooper (1984) que introduziu a modelagem com retornos de escala variáveis (VRS). Uma das grandes vantagens de uso dessa técnica é que torna desnecessária a assumpção do formato da fronteira eficiente.

A ferramenta cria uma fronteira convexa ótima onde os inputs podem ser minimizados ou os outputs maximizados com base em uma restrição linear. O escore de eficiência é a menor distância euclidiana de cada DMU para a fronteira eficiente.

De maneira ilustrativa e teórica, iremos considerar como inputs as n condições x à qual o mercado bancário do país p (cada país é considerado apenas uma unidade tomadora de decisão) estão inseridas e apenas um output y composto pelo fator "indicador financeiro". A equação 1 é a matriz que maximiza os outputs para cada input diferente. E o output hipotético eficiente seria dado por y_d na equação 2.:

$$d_d = \max d_n \rightarrow \sum_{i=1}^p y_i = x_i \cdot d_n \quad \forall \quad n$$
 (eq. 1)

$$y_d = \sum_{i=1}^{n} (x_i . d_d)$$
 (eq. 2)

As equações 3 e 4 representam os modelos básicos propostos por Charnes, Cooper e Rhodes (1978) e Banker, Charnes e Rhodes (1984), para retornos de escala constantes e variáveis respectivamente. Em um modelo voltado para inputs, temos p unidades tomadoras de decisão, y outputs $(y_1, y_2, ..., y_k)$ e n inputs de variáveis $(x_1, x_2, ..., x_k)$.

$$\begin{split} \min d_p \to & \quad \sum_{i=1}^p x_{ij}. \gamma_i \leq \, \theta_p \,. \, x_{ip} \ \, \forall \ \, j \qquad \text{(eq. 3),} \\ & \quad \sum_{i=1}^p x_{ik}. \gamma_i \geq \, x_{kp} \ \, \forall \ \, k \,, \\ & \quad \gamma_i \, \geq \, 0 \ \, \forall \ \, i \end{split}$$

$$\begin{split} \min d_p \to & \quad \sum_{i=1}^p x_{ij}, \gamma_i \leq \, \theta_p \,.\, x_{ip} \;\; \forall \;\; j \qquad (eq.\,4), \\ & \quad \sum_{i=1}^p x_{ik}, \gamma_i \geq \, x_{kp} \;\; \forall \;\; k \,, \\ & \quad \sum_{i=1}^p \gamma_i = \, 1 \;\; \forall \;\; i \,,\, \gamma_i \, \geq \, 0 \;\; \forall \;\; i \end{split}$$

Obs.: A única diferença entre os dois modelos é a introdução da constante de convexidade $\sum_{i=1}^p \gamma_i = 1$.

Usamos tanto a técnica com ganhos de escala constantes como a de ganhos de escala variável para a verificação de qual modelo explica melhor a relação e, principalmente, cumprir um dos objetivos específicos de observar se os países com menor tamanho de mercado possuem ganhos de escala crescente e se há um ponto de equilíbrio após o crescimento onde os ganhos de escala ficam constantes, como proposto por Ray e Das (2010); e Siriopoulos e Tziogkidis (2010), respectivamente.

A análise longitudinal foi realizada do ano de 2000 até 2014 utilizando as mesmas 15 variáveis utilizadas na regressão e, posteriormente, foi incorporado todas as 115 variáveis utilizando tanto no modelo BCC (Barnes, Charnes e Cooper) quanto o modelo BCR (Banker, Charnes e Rhodes), ou seja, abordou-se tanto ganhos de escalas constantes como ganhos de escala crescentes para verificar adequabilidade. Outra consideração importante é que se considerou um processo orientado para inputs, o que significa que o objetivo é reduzir as entradas mais do que maximizar as saídas.

Ambos os modelos são estruturados através das equações seguintes:

Min
$$\theta$$
 s. t.:

$$\sum Ax_i \le \theta x_o$$

$$\sum Ay_i \ge y_o$$

$$\sum Ay_i \ge y_o$$

Como ambas as matrizes são positivas, "A" precisa ser maior ou igual a 0; e $\theta = 1$ significa que a DMU (Unidade Tomadora de Decisão) é plenamente eficiente. Para haver comparabilidade, é necessária também que o "A" seja diferente de 0.

Para verificar a possibilidade de comparação ano a ano é necessário aplicar tanto o modelo BCC como BCR ano a ano sem observar as DMUs. Quando o theta optimum é igual a zero é possível a criação de um escore e fronteira de eficiência ótima, o que foi observado em todos os casos, mas também é importante que a soma dos lambdas seja diferente de zero, o que não foi observado.

O que busca-se testar aqui é comparabilidade. Então é necessário que a lambda_sum seja diferente de 0.

4 RESULTADOS

4.1 FATORES DETERMINANTES DA EFICIÊNCIA DO SETOR BANCÁRIO

Na coleta de dados realizada pelo Banco Mundial existe vasta gama de variáveis que compartilham grande variabilidade conjunta e associam-se teoricamente em torno de uma informação; e foram divididas em cinco categorias: acesso, profundidade, eficiência (stricto sensu) e outros.

4.2 ACESSO

Após o teste de adequação a redução de fatores, iremos analizar a matriz de componentes. Buscou-se analisar variáveis que, embora tenham sido desenhadas para mensuração de acesso, não se adequem perfeitamente aos componentes criados.

Tabela 1 - Teste KMO e Bartlett 1 - ACESSO

| Medida de Adequação de Amostra Kaiser-Meyer-Olkin | | ,753 |
|---|---------------------|-----------|
| Teste de Esfericidade de | Chi-quadrado Aprox. | 41319,530 |
| | df | 780 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

A variáveis do componente "Acesso" foram desenhadas na própria coleta de dados para ser todas as das classes "GFDD.AI" e "GFDD.AM" (40 variáveis); e aplicando a sequência exposta acima obtém-se a tabela 1A com os testes:

Tabela 2 - Matrix de Componentes Rotacionados 1 - ACESSO

| | | | <u> </u> | | |
|---------------------------|-------------------|--------------|------------|------|-------|
| | | 2 | Componente | 4 | ~ |
| (CEDD ALOI) | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| (GFDD.AI.01) | | | | ,593 | 506 |
| (GFDD.AI.02) | | | | | -,506 |
| (GFDD.AI.03) | | ,832 | | | |
| (GFDD.AI.04) | 025 | ,818 | | | |
| (GFDD.AI.05) | ,836 | | | | |
| (GFDD.AI.06) | ,907 | | | | |
| (GFDD.AI.07) | ,692 | | | | |
| (GFDD.AI.08) | ,822 | | | | |
| (GFDD.AI.09) | ,848 | | | | |
| (GFDD.AI.10) | ,701 | | | | |
| (GFDD.AI.11) | ,865 | | | | |
| (GFDD.AI.12) | ,835 | | | | |
| (GFDD.AI.13) | | | ,664 | | |
| (GFDD.AI.14) | | | ,628 | | |
| (GFDD.AI.15) | | | | | |
| (GFDD.AI.16) | | | ,611 | | |
| (GFDD.AI.17) | | | | ,639 | |
| (GFDD.AI.18) | | | ,610 | | |
| (GFDD.AI.19) | ,586 | | | | |
| (GFDD.AI.20) | ,834 | | | | |
| (GFDD.AI.21) | ,852 | | | | |
| (GFDD.AI.22) | ,913 | | | | |
| (GFDD.AI.23) | | | | ,804 | |
| (GFDD.AI.24) | | | | ,607 | |
| (GFDD.AI.25) | ,530 | | | | |
| (GFDD.AI.26) | ,820 | | | | |
| (GFDD.AI.27) | | ,528 | | | |
| (GFDD.AI.28) | | ,849 | | | |
| (GFDD.AI.29) | | ,913 | | | |
| (GFDD.AI.30) | | | | | |
| (GFDD.AI.31) | | | | | |
| (GFDD.AI.32) | | | | | |
| (GFDD.AI.33) | | | | | |
| (GFDD.AI.34) | | ,923 | | | |
| (GFDD.AI.35) | | ,904 | | | |
| (GFDD.AI.36) | | | | | |
| (GFDD.AM.01) | | | | | ,784 |
| (GFDD.AM.02) | | | | | ,739 |
| (GFDD.AM.03) | | | | | |
| (GFDD.AM.04) | | | | | |
| Método de Extração: Análi | se Componente Pr | incipal. | | | |
| Método de Rotação: Varin | nax com Normaliza | ação Kaiser. | | | |
| a. Rotação convergiu em 7 | iterações. | | | | |

As variáveis sob fundo cinza foram observadas por não terem força fatorial significativa em nenhum componente e posteriormente descartadas por não refletir de maneira ideal a informação que buscamos ou por serem redundantes; segue explicação:

1. GFDD.AI.15: Porcentagem de residentes com mais de 15 anos que obtiveram empréstimos de agiotas ou à parte do sistema legal. Porém, isso não permite uma especificação precisa de efeitos sobre o mercado bancário, i.e. o maior mercado bancário do mundo é o dos Estados Unidos da América e a porcentagem de pessoas que participaram do mercado informal de empréstimos em 2014 foi semelhante a Argentina.

- 2. GFDD.AI.30: Porcentagem de empréstimos que precisam de garantias reais. Isso pode ser uma barreira de limitação de acesso ao mercado bancário, porém, é uma variável de mensuração indireta. A mesma informação de acesso pode ser obtida observando as outras variáveis como por exemplo: porcentagem de firmas com empréstimos e bancos ou porcentagem de pessoas com contas abertas.
- 3. GFDD.AI.31: Porcentagem média do valor dos empréstimos que precisam ser cobertas pelas garantias. De maneira análoga ao item ii.
- 4. GFDD.AI.32: Porcentagem de firmas que declararam não precisar de empréstimos. A declaração de necessidade não é um indicador de acesso direto. A criação dessa variável teve a finalidade de observar a relação numérica entre a quantidade de firmas e pessoas participantes do mercado bancário e a necessidade de empréstimos; contudo, os agentes da sociedade irão escolher participar do mercado bancário se esse criar valor.
- 5. GFDD.AI.33: Porcentagem de firmas que tiveram empréstimo recusado recentemente. Essa informação é só o complementar das variáveis que mensuram a quantidade de firmas que obtiveram empréstimos.
- 6. GFDD.AI.36: Porcentagem de firmas que acreditam que o acesso ao mercado financeiro é um muito importante. Análoga ao item iv.
- 7. GFDD.AM.03: Porcentagem de Bonds e Notas de empresas corporativas não financeiras em relação ao total. É uma informação que busca comparar a origem títulos específicos e comparar entre financeiros e não financeiros. Não é um proxy de acesso ao mercado bancário.
- 8. GFDD.AM.04: Porcentagem de investimentos financiados por capital próprio. Analogamente ao item iv.

Após o descarte dessas variáveis aplicamos novamente os testes e a extração da matriz de correlação pelo método Principal-Componente:

Tabela 3 - Teste KMO e Bartlett 2 - ACESSO

| Medida de Adequação de Amostra Kaiser-Meyer-Olkin | | ,798 |
|---|---------------------|-----------|
| m . 1 F C : 1 1 1 | Chi-quadrado Aprox. | 40145,356 |
| Teste de Esfericidade de | df | 496 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

Como era de se esperar, o teste KMO é válido após a retiradas das variáveis sem força significativa.

Tabela 4 - Matrix de Componentes Rotacionados 2 - ACESSO

| | | Come | unto. | |
|---------------------------|--------------------|--------------|-----------|------|
| | 1 | Compone 2 | ente 3 | 4 |
| (CEDD ALO1) | 1 | 2 | 3 | |
| (GFDD.AI.01) | | | 510 | ,707 |
| (GFDD.AI.02) | | 044 | -,519 | |
| (GFDD.AI.03) | | ,844 | | |
| (GFDD.AI.04) | | ,828 | | |
| (GFDD.AI.05) | ,882 | | | |
| (GFDD.AI.06) | ,913 | | | |
| (GFDD.AI.07) | ,637 | | | |
| (GFDD.AI.08) | ,836 | | | |
| (GFDD.AI.09) | ,884 | | | |
| (GFDD.AI.10) | ,727 | | | |
| (GFDD.AI.11) | ,899 | | | |
| (GFDD.AI.12) | ,833 | | | |
| (GFDD.AI.13) | | | ,589 | |
| (GFDD.AI.14) | | | ,723 | |
| (GFDD.AI.16) | | | ,527 | |
| (GFDD.AI.17) | | | | ,558 |
| (GFDD.AI.18) | | | ,661 | |
| (GFDD.AI.19) | ,614 | | | |
| (GFDD.AI.20) | ,851 | | | |
| (GFDD.AI.21) | .876 | | | |
| (GFDD.AI.22) | ,938 | | | |
| (GFDD.AI.23) | , | | | .703 |
| (GFDD.AI.24) | | | | ,555 |
| (GFDD.AI.25) | .581 | | | , |
| (GFDD.AI.26) | ,878 | | | |
| (GFDD.AI.27) | , | ,541 | | |
| (GFDD.AI.28) | | ,848 | | |
| (GFDD.AI.29) | | ,930 | | |
| (GFDD.AI.34) | | ,919 | | |
| (GFDD.AI.35) | | ,910 | | |
| (GFDD.AM.01) | | ,,,10 | ,581 | |
| (GFDD.AM.02) | | | ,544 | |
| Método de Extração: Análi | ica Componenta Pri | ncinal | ,,,,,,, | |
| Método de Rotação: Varir | | | | |
| a. Rotação convergiu em 5 | | çao ixaisti. | | |
| a. Kotação convergiu em 5 | nerações. | | | |

Fonte: Próprio Autor

A variáveis marcadas em cinza chamaram atenção e foram descartas pelos seguintes motivos:

- GFDD.AI.13: Porcentagem de respondentes que pouparam dinheiro em instituições financeiras através de um clube de poupança. A variável GFDD.AI.12 mede a porcentagem de respondentes que pouparam dinheiro em instituições financeiras; ou seja, o instrumento pelo qual isso ocorreu foge ao escopo da pesquisa.
- 2. GFDD.AI.14: Porcentagem de respondentes que tomaram empréstimo de seus contratantes, familiares ou financiamento de lojas no último ano. O empréstimo de outras fontes, que não as instituições bancárias não são o escopo da pesquisa.

- 3. GFDD.AI.16: Porcentagem de respondentes que tomaram empréstimo de seus contratantes no último ano. Similar ao item i. A variável GFDD.AI.14 mede a porcentagem de respondentes que pegaram dinheiro emprestado fora do mercado bancário no último ano.
- 4. GFDD.AI.17: Porcentagem de respondentes que tiveram financiamento de lojas (na pesquisa foi chamada de empréstimos oriundos de lojas) no último ano; e também está incorporado na variável GFDD.AI.14, de maneira análoga ao item ii.
- 5. GFDD.AI.18: Porcentagem de respondentes que tomaram empréstimo para parentes e familiares no último ano. Análogo ao item ii.
- 6. GFDD.AI.23: Porcentagem de respondentes que pagaram contas por celular no último ano. Essa informação mede o acesso ao chamado internet banking. Contudo, foge ao escopo da pesquisa porque sempre há um banco como interveniente.
- 7. GFDD.AI.24: Porcentagem de respondentes que enviaram dinheiro via celular no último ano. Análogo ao item v.
- 8. GFDD.AM.01: Valor total negociado excluindo as 10 maiores empresas em relação ao total. Esse é um proxy que busca mensurar a homogeneidade do mercado, e não o acesso propriamente dito.
- 9. GFDD.AM.02: Valor total capitalizado excluindo as 10 maiores empresas em relação ao total. Análogo ao item vii.

Novamente realizou-se os testes e criou-se a matriz de componentes.

Tabela 5 - Teste KMO e Bartlett 3 - ACESSO

| Medida de Adequação de Amostra Kaiser-Meyer-Olkin ,858 | | |
|--|---------------------|-----------|
| Teste de Esfericidade de | Chi-quadrado Aprox. | 30947,552 |
| | df | 231 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

Novamente o teste KMO é válido após a retiradas das variáveis sem força significativa.

Tabela 6 - Matrix de Componentes Rotacionados 3 - ACESSO

| | Compone | nte |
|---------------------------|-------------------|----------|
| | 1 | 2 |
| (GFDD.AI.01) | | |
| (GFDD.AI.02) | | |
| (GFDD.AI.03) | | ,851 |
| (GFDD.AI.04) | | ,838 |
| (GFDD.AI.05) | ,920 | |
| (GFDD.AI.06) | ,900 | |
| (GFDD.AI.07) | ,606 | |
| (GFDD.AI.08) | ,805 | |
| (GFDD.AI.09) | ,893 | |
| (GFDD.AI.10) | ,713 | |
| (GFDD.AI.11) | ,932 | |
| (GFDD.AI.12) | ,812 | |
| (GFDD.AI.20) | ,842 | |
| (GFDD.AI.21) | ,902 | |
| (GFDD.AI.22) | ,944 | |
| (GFDD.AI.25) | ,584 | |
| (GFDD.AI.26) | ,914 | |
| (GFDD.AI.27) | | ,552 |
| (GFDD.AI.28) | | ,845 |
| (GFDD.AI.29) | | ,935 |
| (GFDD.AI.34) | | ,915 |
| (GFDD.AI.35) | | ,912 |
| Método de Extração: Análi | ise Componente Pr | incipal. |
| Método de Rotação: Varir | nax com Normaliza | ação |
| Kaiser. | | |
| a. Rotação convergiu em 3 | iterações. | |

Por fim, observou-se que 2 componentes que medem Acesso ao mercado bancário (aproximadamente 54% da variância explicada). O primeiro representa as variáveis relativas a indivíduos e pequenas firmas; enquanto o segundo carrega as informações do resto das firmas presentes. Ressalta-se também que as variáveis GFDD.AI.01 e GFDD.AI.02 medem a quantidade de contas por 1 mil adultos e a quantidade de marcas de bancos por 100 mil adultos respectivamente; possuindo assim, força fatorial nos dois componentes.

4.3 PROFUNDIDADE

A variáveis do componente "Profundidade" foram desenhadas na coleta de dados para compreende as variáveis das classes "GFDD.DI" e "GFDD.DM" (29 variáveis); e aplicando a sequência de análise descrita no preâmbulo e realizada no item 4.1 temos:

Tabela 7 - Teste KMO e Bartlett 1 - PROFUNDIDADE

| Medida de Adequação de Amostra Kaiser-Meyer-Olkin | | ,818 |
|---|---------------------|----------|
| | Chi-quadrado Aprox. | 9587,693 |
| Teste de Esfericidade de | Df | 406 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Tabela 8 - Matrix de Componentes Rotacionados 1 - PROFUNDIDADE

| - | | Compone | nte | |
|------------------------------|----------|------------|------|------|
| | 1 | 2 | 3 | 4 |
| GFDD.DI.01: Valor | ,668 | | ,512 | |
| GFDD.DI.02: Valor | ,861 | | | |
| GFDD.DI.03: Valor | ,682 | ,601 | | |
| GFDD.DI.04: Valor | | | ,803 | |
| GFDD.DI.05: Valor | ,950 | | | |
| GFDD.DI.06: Valor | ,741 | | | |
| GFDD.DI.07: Valor | | ,818 | | |
| GFDD.DI.08: Valor | ,940 | | | |
| GFDD.DI.09: Valor | | | ,516 | |
| GFDD.DI.10: Valor | | ,783 | | |
| GFDD.DI.11: Valor | ,774 | | | |
| GFDD.DI.12: Valor | ,673 | ,614 | | |
| GFDD.DI.13: Valor | | ,754 | | |
| GFDD.DI.14: Valor | ,654 | ,624 | | |
| GFDD.DM.01: Valor | | ,579 | ,627 | |
| GFDD.DM.02: Valor | | ,819 | | |
| GFDD.DM.03: Valor | | ,739 | | |
| GFDD.DM.04: Valor | ,913 | | | |
| GFDD.DM.05: Valor | | | | ,814 |
| GFDD.DM.06: Valor | | | | |
| GFDD.DM.07: Valor | | | | ,937 |
| GFDD.DM.08: Valor | | | ,620 | |
| GFDD.DM.09: Valor | | | ,608 | |
| GFDD.DM.10: Valor | | ,501 | | ,722 |
| GFDD.DM.11: Valor | | | | |
| GFDD.DM.12: Valor | | ,630 | | |
| GFDD.DM.13: Valor | | | | |
| GFDD.DM.14: Valor | | | | |
| GFDD.DM.15: Valor | | ,548 | | |
| Método de Extração: Análise | | | | |
| Método de Rotação: Varima | , | ĭo Kaiser. | | |
| a. Rotação convergiu em 6 it | erações. | | | |

Fonte: elaborado pelo autor

As variáveis sob fundo cinza foram observadas de maneira minuciosa e foram descartadas. Embora existam algumas variáveis sem força fatorial significativa em nenhum componente, não há sentido teórico em descarta-las de maneira semelhante ao que foi realizado na mensuração de Acesso:

- GFDD.DI.03: Participação no PIB dos ativos de instituições não financeiras. É uma redundância, pois existem variáveis com a participação dos ativos de instituições financeiras no PIB.
- GFDD.DI.04: Relação entre os depósitos de bancos privados e do banco central.
 Também apresenta redundância porque possuímos uma variável que mede a

- relação entre os depósitos de banco privado e o PIB e outra variável que mede a razão entre depósito do banco central e o PIB.
- GFDD.DM.12: Volume total de títulos de empréstimo sindicalizado em razão do PIB. Já existem variáveis que medem a quantidade de empréstimos em geral e a tipificação desse não é o escopo da pesquisa.
- GFDD.DM.13: Volume total de Bonds e Notas corporativas em função do PIB. Análogo a ii. GFDD.DM.13: Volume total de Bonds e Notas corporativas em função do PIB. Análogo a ii.
- GFDD.DM.14: Anos de maturidade média dos títulos de empréstimos sindicalizados. Essa é uma medida de risco-retorno de um título específico; fugindo, portanto, do escopo.
- GFDD.DM.15: Anos de maturidade média de Bonds e Notas corporativas.
 Análogo a iv.

Repetindo o processo de testes e redução temos:

Tabela 9 - Teste KMO e Bartlett 2 - PROFUNDIDADE

| Medida de Adequação de Amostra Kaiser-Meyer-Olkin | | ,793 |
|---|---------------------|-----------|
| Teste de Esfericidade de | Chi-quadrado Aprox. | 16264,587 |
| | df | 253 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

Após a retirada de variáveis não significantes é de esperar uma melhora no teste KMO, e isso foi obtido.

Tabela 10 - Matrix de Componentes Rotacionados 2 - PROFUNDIDADE

| | Co | mponente | |
|--------------------------------|-------------------|-----------|------|
| | 1 | 2 | 3 |
| GFDD.DI.01: Valor | | ,547 | ,604 |
| GFDD.DI.02: Valor | | ,692 | ,528 |
| GFDD.DI.05: Valor | | ,815 | |
| GFDD.DI.06: Valor | | ,584 | |
| GFDD.DI.07: Valor | ,650 | | |
| GFDD.DI.08: Valor | | ,846 | |
| GFDD.DI.09: Valor | ,652 | | |
| GFDD.DI.10: Valor | ,505 | | |
| GFDD.DI.11: Valor | ,685 | ,507 | |
| GFDD.DI.12: Valor | | ,721 | |
| GFDD.DI.13: Valor | ,525 | | |
| GFDD.DI.14: Valor | | ,701 | |
| GFDD.DM.01: Valor | ,741 | | |
| GFDD.DM.02: Valor | ,570 | | |
| GFDD.DM.03: Valor | | ,519 | |
| GFDD.DM.04: Valor | | ,752 | |
| GFDD.DM.05: Valor | | | ,931 |
| GFDD.DM.06: Valor | | | |
| GFDD.DM.07: Valor | | | ,960 |
| GFDD.DM.08: Valor | ,829 | | |
| GFDD.DM.09: Valor | ,804 | | |
| GFDD.DM.10: Valor | | | ,921 |
| GFDD.DM.11: Valor | ,675 | | |
| Método de Extração: Análise | Componente Princi | ipal. | |
| Método de Rotação: Varimax | com Normalizaçã | o Kaiser. | |
| a. Rotação convergiu em 5 iter | rações. | | |

Temos agora três componentes de mensuração de profundidade. O primeiro representa a participação no PIB dos fundos de pensão, seguros, fundos mútuos, bolsa de valores e do capital próprio em geral. Já o segundo parece medir a participação do capital que está efetivamente depositado nos bancos e instituições financeiras domésticas; assim como as dívidas internas. Por fim, o terceiro componente mensura a relação de garantias, capacidade de pagamentos e dívidas externas.

Ressalta-se que essa divisão de componentes seriam tipos perfeitos. A profundidade financeira é um conjunto de variáveis correlacionadas que apresentam força fatorial em mais de um componente. A divisão e classificação da profundidade financeira não é o escopo dessa pesquisa e seria necessária uma pesquisa mais aprofundada para maior precisão.

Aproximadamente 66,74% da variância foi explicada na redução de fatores.

4.4 ESTABILIDADE

A variáveis do componente "Estabilidade" foram desenhadas em duas classes específicas: "GFDD.SI" e "GFDD.SM" (8 variáveis):

Tabela 11 - Teste KMO e Bartlett - ESTABILIDADE

| Medida de Adequação de An | nostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,504 |
|---------------------------|---------------------------|---------|
| Teste de Esfericidade de | Chi-quadrado Aprox. | 773,400 |
| | df | 28 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Teste KMO foi válido com esfericidade superior a 0,5.

Tabela 12 - Matrix de Componentes Rotacionados - ESTABILIDADE

| | Componente | |
|---|-----------------|--------|
| | 1 | 2 |
| GFDD.SI.01: Valor | | -,581 |
| GFDD.SI.02: Valor | | ,775 |
| GFDD.SI.03: Valor | ,830 | |
| GFDD.SI.04: Valor | | |
| GFDD.SI.05: Valor | ,818 | |
| GFDD.SI.06: Valor | | |
| GFDD.SI.07: Valor | | -,555 |
| GFDD.SM.01: Valor | | |
| Método de Extração: Análise | Componente Prin | cipal. |
| Método de Rotação: Equamax com Normalização Kaiser. | | |
| a. Rotação convergiu em 3 ite | erações. | |
| | | |

Fonte: elaborado pelo autor

O primeiro componente representa a adequação do volume do capital (capacidade) ao risco, enquanto o segundo mede a probabilidade de default do sistema bancário comercial, a participação de empréstimos com prejuízo e as provisões necessárias para evitar tanto o default como os prejuízos oriundos desses empréstimos.

Foram explicados 56% da variância total com esses componentes.

4.5 TAMANHO

As variáveis de tamanho não foram desenhadas para a pesquisa, todavia foram extraídas observando as informações teóricas que elas trazem. Então, considerou-se as seguintes variáveis:

- 1. GFDD.OI.02: Representa a razão total de depósitos bancários pelo PIB.
- 2. GFDD.OI.07: Valor absoluto das garantias líquidas, também chamados de agregador monetário M3.
- 3. GFDD.OM.01: Número de empresas listadas por milhão de habitantes.
- 4. NY.GDP.MKTP.CD: Produto Interno Bruto.
- 5. NY.GDP.PCAP.KD: Produto Interno Bruto per capita.

6. NY.GNP.MKTP.CD: Produto Nacional Bruto per capita.

7. SP.POP.TOT: População

Tabela 13 - Teste KMO e Bartlett - TAMANHO

| Medida de Adequação de Ar | nostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,700 |
|---------------------------|---------------------------|----------|
| m . 1 D C : 1 1 1 | Chi-quadrado Aprox. | 7467,109 |
| Teste de Esfericidade de | df | 21 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

Tabela 14 - Matrix de Componentes Rotacionados - TAMANHO

| | Compone | ente |
|-------------------------------------|-------------------|-------|
| | 1 | 2 |
| GFDD.OI.02: Valor | | ,803 |
| GFDD.OI.07: Valor | ,934 | |
| GFDD.OM.01: Valor | | ,738 |
| NY.GDP.MKTP.CD: Valor | ,963 | |
| NY.GDP.PCAP.KD: Valor | | ,868 |
| NY.GNP.MKTP.CD: Valor | ,961 | |
| SP.POP.TOTL: Valor | ,548 | |
| Método de Extração: Análise Comp | onente Principal. | |
| Método de Rotação: Equamax com | Normalização Ka | iser. |
| a. Rotação convergiu em 3 iterações | · . | |

Fonte: elaborado pelo autor

Foram explicados aproximadamente 74% da variância total em dois componentes. O primeiro representa o tamanho do país (PIB, PNB, População etc.) e o segundo uma relação entre tamanho dos bancos, garantias e o PIB; além de o número de companhias em função da população.

4.6 INTERNACIONALIZAÇÃO

Assim como no item 5.5, utilizamos as seguintes variáveis para mensuração de internacionalização:

- 1. GFDD.OI.08: Empréstimos de bancos não nacionais pelo PIB.
- 2. GFDD.OI.09: Empréstimos abnormais de bancos não nacionais pelo PIB.
- 3. GFDD.OI.10: Depósitos e empréstimos bancários externos vis-à-vis o setor bancário.
- 4. GFDD.OI.11: Depósitos e empréstimos bancários externos vis-à-vis o setor não bancário.
- 5. GFDD.OI.12: Depósitos e empréstimos bancários externos vis-à-vis todos os setores.

- 6. GFDD.OI.13: Total de remessas e compensações internacionais.
- 7. GFDD.OI.14: Razão da consolidação de reivindicações internacionais registradas.
- 8. GFDD.OI.15: Total de bancos estrangeiros em relação ao total de bancos.
- GFDD.OI.16: Total dos ativos dos bancos estrangeiros em relação a totalidade dos bancos nacionais.

Aplicando os testes das subseções anteriores:

Tabela 15 - Teste KMO e Bartlett - INTERNACIONALIZAÇÃO

| Medida de Adequação de Am | nostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,618 |
|---------------------------|---------------------------|----------|
| T (1 F C ' ' 1 1 1 | Chi-quadrado Aprox. | 8641,041 |
| Teste de Esfericidade de | df | 36 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: Próprio Autor

Tabela 16 - Matrix de Componentes Rotacionados - INTERNACIONALIZAÇÃO

| | Compon | ente |
|-------------------------------|----------------|----------|
| | 1 | 2 |
| GFDD.OI.08: Valor | | |
| GFDD.OI.09: Valor | ,697 | |
| GFDD.OI.10: Valor | ,930 | |
| GFDD.OI.11: Valor | ,797 | |
| GFDD.OI.12: Valor | ,964 | |
| GFDD.OI.13: Valor | | ,671 |
| GFDD.OI.14: Valor | ,822 | |
| GFDD.OI.15: Valor | | ,855 |
| GFDD.OI.16: Valor | | ,884 |
| Método de Extração: Análise | Componente Pr | incipal. |
| Método de Rotação: Equama | x com Normaliz | zação |
| Kaiser. | | - |
| a. Rotação convergiu em 3 ite | erações. | |

Fonte: elaborado pelo autor

Os dois componentes criados não apresentam construções teóricas claras, mas observa-se que está contido no primeiro componente a quantidade de crédito fornecida e recebida do exterior enquanto o segundo é um comparativo entre o número de bancos externos e ativos desses em relação aos internos.

4.7 CONCENTRAÇÃO

O resultado dos testes foram:

Tabela 17 - Teste KMO e Bartlett - CONCENTRAÇÃO

| Medida de Adequação de An | nostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,485 |
|---------------------------|---------------------------|---------|
| Teste de Esfericidade de | Chi-quadrado Aprox. | 506,580 |
| | df | 10 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Observa-se que, com exceção de concentração, todas as matrizes de correlação são passíveis de redução a fatores porque existem três variáveis teóricas desenhadas para a mensuração de competitividade dos mercados e não propriamente para concentração. Embora exista uma relação muito próxima entre os dois construtos, eles não representam a mesma informação.

Decidiu-se por desmembrar a dimensão Concentração em mais uma a ser chamada de Competitividade apenas para a regressão linear múltipla que será realizada a seguir. As duas variáveis que compõem essa nova dimensão são:

- Indicador Boone: a razão entre a elasticidade dos lucros pelo custo marginal. (GFDD.OI.04)
- Indicador Lerner: a razão entre a elasticidade dos preços pelo custo marginal. (GFDD.OI.05)

Tabela 18 - Teste KMO e Bartlett - COMPETITIVIDADE

| Medida de Adequação de Ar | nostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,500 |
|---------------------------|---------------------------|-------|
| T4- 1- E-f:-:1-1- 1- | Chi-quadrado Aprox. | 2,175 |
| Teste de Esfericidade de | df | 1 |
| Bartlett | Sig. | ,040 |

Fonte: elaborado pelo autor

A nova dimensão passou nos testes de redução fatorial.

Já a nova dimensão Concentração ficou com as seguintes variáveis:

- Concentração Bancária: razão entre os ativos dos três maiores bancos e todo o mercado bancário. (GFDD.OI.01)
- 2. Concentração dos 5 maiores bancos: razão entre os ativos dos cinco maiores bancos e todo o mercado bancário. (GFDD.OI.06)

Tabela 19 - Teste KMO e Bartlett 2 - CONCENTRAÇÃO

| Medida de Adequação de Amostra Kaiser-Meyer-Olkin | | ,500 |
|---|---------------------|----------|
| Teste de Esfericidade de | Chi-quadrado Aprox. | 1778,459 |
| | df | 1 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

INSERÇÃO

4.8 DESEMPENHO

A variáveis do componente "Eficiência" foram desenhadas na coleta de dados para compreende as variáveis das classes "GFDD.EI" e as variáveis "GFDD.EM.01" e GFDD.OM.02 (12 variáveis); e aplicando a sequência de análise descrita no preâmbulo e realizada nos itens 4.1 e 4.2 temos:

Tabela 20 - Teste KMO e Bartlett 1 - DESEMPENHO

| Medida de Adequação de Ar | nostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,568 |
|---------------------------|---------------------------|----------|
| T (1 F C : 1 1 1 | Chi-quadrado Aprox. | 5305,798 |
| Teste de Esfericidade de | df | 66 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

Utilizando os parâmetros do preambulo só deveriam ser extraído 1 componente (eigenValor maior que 2) que explicaria aproximadamente 34% da variância, mas conforme descrito, considerou-se um componente a mais que acrescenta aproximadamente mais 15% de explicação de variância.

Tabela 21 - Matrix de Componentes Rotacionados 1 - DESEMPENHO

| | Componente | |
|-------------------------|------------------|--------|
| | 1 | 2 |
| GFDD.EI.01: Valor | ,533 | ,601 |
| GFDD.EI.02: Valor | | |
| GFDD.EI.03: Valor | | |
| GFDD.EI.04: Valor | | ,677 |
| GFDD.EI.05: Valor | ,907 | |
| GFDD.EI.06: Valor | ,889 | |
| GFDD.EI.07: Valor | | ,611 |
| GFDD.EI.08: Valor | | |
| GFDD.EI.09: Valor | ,927 | |
| GFDD.EI.10: Valor | ,896 | |
| GFDD.EM.01: Valor | | -,555 |
| GFDD.OM.02: Valor | | |
| Método de Extração: Aná | | |
| Método de Rotação: Equ | amax com Normali | ização |
| Kaiser. | a | |
| a. Rotação convergiu em | 3 iterações. | |

Mas uma vez observamos as variáveis de fundo cinza para verificar adequabilidade e possibilidades de descarte:

- GFDD.EI.03: Receita bancária proveniente de fontes não relacionadas a atividade fim. Foge ao escopo da pesquisa porque não pode-se avaliar o tamanho ou as condições de atividade utilizando proxys que mensuram uma outra atividade, i.e., não podemos avaliar um banco pela sua capacidade de vender segundas vias de cartões.
- 2. GFDD.EM.01: Mede o turnover do mercado de ações, ou seja, o volume transacionado dividido pelo capitalizado no período. É uma medida específica para o mercado de ações; e esse, na maioria dos países não apresentam as condições necessárias para ser a imagem fiel do mercado total; sendo assim uma variável pouco generalizável.
- 3. GFDD.OM.02: Mede o retorno do mercado de ações, ou seja, a valorização das empresas negociadas no período. Análogo ao item ii.

Aplicando novamente o método utilizado acima temos:

Tabela 22 - Teste KMO e Bartlett 2 - DESEMPENHO

| Medida de Adequação de Am | ostra Kaiser-Meyer-Olkin | ,555 |
|---------------------------|--------------------------|----------|
| T (1 F C : 1 1 1 | Chi-quadrado Aprox. | 5871,138 |
| Teste de Esfericidade de | df | 36 |
| Bartlett | Sig. | ,000 |

Fonte: elaborado pelo autor

Como verificado nos itens anteriores, o teste KMO foi válido.

Tabela 23 - Matrix de Componentes Rotacionados 2 - DESEMPENHO

| | Compone | ente |
|------------------------------|------------------|---------|
| | 1 | 2 |
| GFDD.EI.01: Valor | | ,713 |
| GFDD.EI.02: Valor | | ,648 |
| GFDD.EI.04: Valor | | ,779 |
| GFDD.EI.05: Valor | ,920 | |
| GFDD.EI.06: Valor | ,916 | |
| GFDD.EI.07: Valor | | ,608 |
| GFDD.EI.08: Valor | | |
| GFDD.EI.09: Valor | ,931 | |
| GFDD.EI.10: Valor | ,918 | |
| Método de Extração: Anális | e Componente Pri | ncipal. |
| Método de Rotação: Equam | ax com Normaliz | ação |
| Kaiser. | | |
| a. Rotação convergiu em 3 is | terações. | |

Fonte: elaborado pelo autor

O primeiro componente é representado pelo retorno financeiro sobre os ativos e sobre o capital próprio. As variáveis GFDD.EI.09 e GFDD.EI.10 representam a mesma medida que a GFDD.EI.05 e GFDD.EI.06 após o pagamento dos impostos. Não faz sentido teórico descartar a diversidade de políticas tributárias adotadas pelos países porque essas são geram consequências diretas nos recebimentos e incentivos a investimentos.

O segundo componente é representado pelas diversas relações entre retornos financeiros e custos envolvidos em todas as operações; incorporando margem de juros líquida e spread bancário por exemplo.

Aproximadamente 50% da variância total foi explicada pelos componentes. Ressaltase também que, a não adequação da variável GFDD.EI.08 composta pela participação de crédito fornecida ao governo e partes relacionadas não é justificativa teórica aceitável para descarte.

5 DETERMINAÇÃO DO DESEMPENHO DO SETOR BANCÁRIO

A seguir serão mostrados quais fatores (inputs) encontrados anteriormente explicam os fatores de desempenho do setor bancário, no sentido de estabelecer a relação de fatores que podem determinar a eficiência na causa do desempenho dos setores bancários dos diferentes países estudados. A estimação estabelecida segundo quadro 5, que apresenta os fatores utilizados

Quadro 1 – Fatores para a Regressão

| Fatores | Relação / Descrição |
|-----------------------|--|
| Acesso 1 | Acesso de Indivíduos e Pequenas Firmas |
| Acesso 2 | Acesso de Médias e Grandes Firmas |
| Profundidade 1 | Participação de Pensão, Seguros, Mútuos, Bolsa e Outros |
| Profundidade 2 | Participação de capital efetivo em instituições domésticas |
| Profundidade 3 | Tamanho das garantias e capacidade de pagamento |
| Estabilidade 1 | Quantidade Capital / Risco |
| Estabilidade 2 | Probabilidade / Efeitos potenciais de um Default |
| Tamanho 1 | Tamanho do país |
| Tamanho 2 | Tamanho dos bancos, garantias e nº de companhias |
| Internacionalização 1 | Volume de transferências de recursos e créditos internacionais |
| Internacionalização 2 | Comparativo entre nº de bancos e ativos internos e externos |
| Concentração | Autoexplicativo |
| Competitividade | Indicador Boone e Lerner |
| Desempenho 1 | Retorno sobre ativos e capital |
| Desempenho 2 | Retorno sobre custos e operações |

Fonte: elaborado pelo autor

Como só podemos ter uma variável preditiva na regressão linear múltipla, devemos transformar as variáveis Eficiência 1 e 2 em uma variável única; portanto, iremos testar 2 equações modelo dispostas com todas as novas variáveis atuando como preditoras e as seguintes preditivas:

Quadro 2 – Variáveis

| Equações | Variável Preditiva (Y) |
|----------|-----------------------------|
| Reg1 | Desempenho 1 + Desempenho 2 |
| Reg2 | Desempenho 1 x Desempenho 2 |

Fonte: elaborado pelo autor

É importante que se teste todas as combinações diferentes entre as variáveis Eficiência 1 e Eficiência 2 para se verificar precisão, mas para os fins deste trabalho utilizouse apenas essas duas configurações.

5.1 TESTE DE NORMALIDADE

A normalidade é um pressuposto básico da regressão e garante que é um indicador de que os dados de coleta estão isentos de viés.

O teste Kolmogorov-Smirnov pode ser facilmente aplicado a todas as variáveis sem a necessidade de replicação a cada regressão. As tabelas a seguir foram geradas a partir do SPSS para melhor apresentação e todas as novas variáveis apresentam significância inferior a 0,05 e, portanto, são distribuições normais.

Tabela 24 - Teste Kolmogorov-Smirnov

| | | Acesso1 | Acesso2 | Profundidade1 | Profundidade2 | Profundidade3 |
|------------------|----------------|---------|---------|---------------|---------------|---------------|
| N | | 1005 | 1005 | 984 | 984 | 984 |
| Parâmentros | Média | .00 | .00 | .00 | .00 | .00 |
| Normais | Desvio Pad. | 1.0 | 1.0 | 1.0 | 1.0 | 1.0 |
| Diferenças | Absoluto | .074 | .047 | .132 | .183 | .209 |
| mais extremas | Positivo | .074 | .047 | .132 | .170 | .209 |
| | Negativo | 056 | 033 | 077 | 183 | 153 |
| Kolmogorov-Sı | mirnov Z | 2.334 | 1.502 | 4.136 | 5.746 | 6.557 |
| Sig. Assintótica | a. (2 caudas) | .000 | .022 | 0.000 | 0.000 | 0.000 |

Fonte: elaborado pelo autor

O teste foi positivo com significância inferior a 0,05 para as variáveis: Acesso1, Acesso2, Profundidade1, Profundidade2, Profundidade3.

Tabela 25 - Teste Kolmogorov-Smirnov

| N | | Eficiencia1 663 | Eficiencia2 663 | Estabilidade1 733 | Estabilidade2 733 | Tamanho1 766 |
|------------------------------|----------------|-----------------|--------------------|-------------------|-------------------|-----------------|
| Parâmentros | Média | .00 | .00 | .00 | .00 | .00 |
| Normais | Desvio Pad. | 1.0 | 1.0 | 1.0 | 1.0 | 1.0 |
| Diferenças | Absoluto | .061 | .096 | .058 | .069 | .304 |
| mais extremas | Positivo | .039 | .096 | .058 | .069 | .304 |
| | Negativo | 061 | 071 | 041 | 044 | 268 |
| Kolmogorov-Smirnov Z | | 1.568 | 2.482 | 1.580 | 1.874 | 8.418 |
| Sig. Assintótica. (2 caudas) | | .015 | .000 | .014 | .002 | 0.000 |

Assim como na tabela anterior, o resultado foi válido para as variáveis Eficiência1, Eficiência2, Estabilidade1, Estabilidade2 e Tamanho1.

Tabela 26 - Teste Kolmogorov-Smirnov

| | | Tamanho2 | Internacionalizacao1 | Internacionalizacao2 | Competitividade | Concentracao |
|------------------------------|----------------|----------|----------------------|----------------------|-----------------|--------------|
| N | | 766 | 412 | 412 | 876 | 802 |
| Parâmentros | Média | .00 | .00 | .00. | .00 | .00 |
| Normais | Desvio Pad. | 1.0 | 1.0 | 1.0 | 1.0 | 1.0 |
| Diferenças | Absoluto | .110 | .201 | .138 | .096 | .063 |
| mais extremas | Positivo | .110 | .201 | .138 | .067 | .055 |
| | Negativo | 105 | 192 | 079 | 096 | 063 |
| Kolmogorov-Smirnov Z | | 3.047 | 4.075 | 2.801 | 2.836 | 1.798 |
| Sig. Assintótica. (2 caudas) | | .000 | .000 | .000 | .000 | 0.003 |

Fonte: elaborado pelo autor

Novamente obteve-se um teste válido para o restante das variáveis: Tamanho2, Internacionalização1, Internacionalização2, Competitividade e Concentração.

5.2 1° MODELO ESTIMADO - REG1

Para a primeira regressão obtivemos os seguintes resultados:

Tabela 27 - Sumário do Modelo 1

| Mod | R | R- | R-Quadrado | Erro padrão | Estatística Modificada | | | | | Durbin- |
|-----|-------------------|--------------|------------|------------------|------------------------|---------|-----|-----|-------------|---------|
| elo | | Quadrad o | Ajustado | da estimative | R-Quadrado Mod. | F Mod. | df1 | df2 | Sig. F Mod. | Watson |
| 1 | ,658° | ,434 | ,430 | 1,04586 | ,434 | 123,227 | 1 | 161 | ,000 | |
| 2 | ,726 ^b | ,527 | ,521 | ,95917 | ,093 | 31,416 | 1 | 160 | ,000 | |
| 3 | ,753° | ,567 | ,559 | ,91990 | ,041 | 14,953 | 1 | 159 | ,000 | |
| 4 | ,782 ^d | ,612 | ,602 | ,87391 | ,045 | 18,174 | 1 | 158 | ,000 | |
| 5 | ,793 ^e | ,628 | ,616 | ,85799 | ,016 | 6,918 | 1 | 157 | ,009 | ,821 |

a. Preditores: (Constante), Profundidade2

Aceita-se a hipótese de ausência de autocorrelação (Durbin-Watson > 0,8), ou seja, as variáveis não são umas derivadas das outras, embora algumas literaturas utilizem a métrica 1,2 e 1,5 como valor mínimo aceitável para validar a hipótese. Observa-se que o R-quadrado ajustado foi de 0,616; ou seja, com esse modelo consegue-se explicar 61,6% da variação de eficiência.

| Tabela 28 _ | ANOVA do Modelo 1 | (Continua) |
|--------------|-----------------------|------------|
| i abeia 28 – | A NU V A AO WIOAEIO I | • |

| Mode | elo | Soma dos | df | Média Quadrado | F | Sig. |
|------|-----------|-----------|-----|----------------|---------|-------------------|
| | | Quadrados | | | | |
| | Regressão | 134,789 | 1 | 134,789 | 123,227 | ,000 ^b |
| 1 | Residual | 176,106 | 161 | 1,094 | | |
| | Total | 310,894 | 162 | | | |
| | Regressão | 163,692 | 2 | 81,846 | 88,962 | ,000° |
| 2 | Residual | 147,202 | 160 | ,920 | | |
| | Total | 310,894 | 162 | | | |
| | Regressão | 176,345 | 3 | 58,782 | 69,464 | $,000^{d}$ |
| 3 | Residual | 134,549 | 159 | ,846 | | |
| | Total | 310,894 | 162 | | | |
| | Regressão | 190,225 | 4 | 47,556 | 62,269 | ,000e |
| 4 | Residual | 120,669 | 158 | ,764 | | |
| | Total | 310,894 | 162 | | | |
| | Regressão | 195,318 | 5 | 39,064 | 53,065 | ,000 ^f |
| 5 | Residual | 115,576 | 157 | ,736 | | |
| | Total | 310,894 | 162 | | | |
| | | | | | | |

a. Variável Dependente: Yreg1

b. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1

c. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1, Profundidade1

d. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1, Profundidade1, Estabilidade2

e. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1, Profundidade1, Estabilidade2, Internacionalizacao2

f. Variável Dependente: Yreg1

b. Preditores: (Constante), Profundidade2

c. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1

| Modelo | Soma dos | df | Média Quadrado | F | Sig. |
|--------|-----------|----|----------------|---|------|
| | Quadrados | | | | |

d. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1, Profundidade1

e. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1, Profundidade1, Estabilidade2

f. Preditores: (Constante), Profundidade2, Estabilidade1, Profundidade1, Estabilidade2,

Internacionalizacao2

Fonte: elaborado pelo autor

Tabela 29 - Coeficientes do Modelo 1

| Mod | el | Coefic | cientes não | Coeficientes | t | Sig. | Estatís | stica de |
|-------|---------------------------|--------------|-------------|--------------|---------|------|---------------|-------------|
| | | Padronizados | | Padronizados | | | Colinearidade | |
| | | В | Erro Padrão | Beta | | | Tolerância | Fator de |
| | | | | | | | | Inflação de |
| | | | | | | | | Variância |
| | (Constante) | -,621 | ,111 | | -5,584 | ,000 | | |
| 1 | Profundidade2 | -2,628 | ,237 | -,658 | -11,101 | ,000 | 1,000 | 1,000 |
| | (Constante) | -,427 | ,108 | | -3,961 | ,000 | | |
| 2 | Profundidade2 | -1,897 | ,253 | -,475 | -7,489 | ,000 | ,735 | 1,361 |
| | Estabilidade1 | ,529 | ,094 | ,356 | 5,605 | ,000 | ,735 | 1,361 |
| | (Constante) | -,273 | ,111 | | -2,461 | ,015 | | |
| 3 | Profundidade2 | -1,565 | ,258 | -,392 | -6,071 | ,000 | ,653 | 1,531 |
| 3 | Estabilidade1 | ,385 | ,098 | ,259 | 3,931 | ,000 | ,628 | 1,592 |
| | Profundidade1 | -,340 | ,088 | -,256 | -3,867 | ,000 | ,623 | 1,606 |
| | (Constante) | -,239 | ,105 | | -2,266 | ,025 | | |
| | Profundidade2 | -1,476 | ,246 | -,370 | -6,009 | ,000 | ,648 | 1,542 |
| 4 | Estabilidade1 | ,352 | ,093 | ,236 | 3,768 | ,000 | ,624 | 1,603 |
| | Profundidade1 | -,438 | ,087 | -,329 | -5,049 | ,000 | ,580 | 1,725 |
| | Estabilidade2 | -,367 | ,086 | -,219 | -4,263 | ,000 | ,930 | 1,075 |
| | (Constante) | -,107 | ,115 | | -,932 | ,353 | | |
| | Profundidade2 | -1,353 | ,246 | -,339 | -5,508 | ,000 | ,625 | 1,600 |
| _ | Estabilidade1 | ,306 | ,093 | ,206 | 3,279 | ,001 | ,602 | 1,661 |
| 5 | Profundidade1 | -,597 | ,105 | -,448 | -5,715 | ,000 | ,385 | 2,600 |
| | Estabilidade2 | -,312 | ,087 | -,186 | -3,575 | ,000 | ,875 | 1,143 |
| | Internacionalizacao2 | -,231 | ,088 | -,169 | -2,630 | ,009 | ,575 | 1,740 |
| a. Va | ariável Dependente: Yreg1 | | | | | | | |

Fonte: elaborado pelo autor

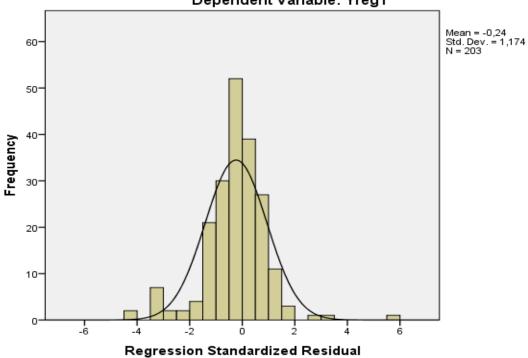
Aceita-se a hipótese de ausência de multicolinearidade, ou seja, não há mais do que uma linha de explicação, se o fator inflacionário de variância (VIF) ficar entre 1 e 10, o que ocorre no modelo criado.

Tabela 30 – Estatística Residual do Modelo 1

| | Mínimo | Máximo | Média | Desvio Pad. | N |
|-------------------------------|----------|---------|---------|-------------|-----|
| Valor Predito | -2,7162 | 2,6514 | ,2973 | 1,14412 | 203 |
| Valor Predito Padrozinado | -2,669 | 2,220 | ,076 | 1,042 | 203 |
| Erro Padrão do Valor Predito | ,090 | ,360 | ,165 | ,042 | 203 |
| Valor Predito Ajustado | -2,7412 | 2,6514 | ,2946 | 1,14360 | 203 |
| Residual | -3,63373 | 5,14412 | -,20215 | 1,00753 | 203 |
| Residual Padronizado | -4,235 | 5,996 | -,236 | 1,174 | 203 |
| Residual Student | -4,018 | 6,155 | -,226 | 1,171 | 203 |
| Residual Deletado | -3,63373 | 5,42055 | -,19942 | 1,03413 | 203 |
| Residual Deletado Student | -4,018 | 7,043 | -,222 | 1,201 | 203 |
| Distância de Mahalanobis | ,804 | 23,356 | 5,325 | 3,352 | 203 |
| Distância de Cook | ,000 | ,339 | ,015 | ,048 | 203 |
| Valor Alavancado Central. | ,005 | ,143 | ,033 | ,021 | 203 |
| a. Variável Dependente: Yreg1 | | | | | |

Figura 4 – Histograma Modelo 1

Histogram Dependent Variable: Yreg1



Fonte: elaborado pelo autor

As estatísticas de resíduos nos mostram uma distribuição normal conforme esperado e o quadro a seguir nos mostra um resumo da primeira regressão. Vale destacar que a distribuição normal dos resíduos é uma forma de verificação de heteroscedasticidade.

O quadro a seguir é um breve resumo dos resultados obtido.

Quadro 3 – Variáveis do Modelo 1 Descritas

| Variáveis Inseridas | Relação / Descrição |
|-----------------------------------|---|
| Profundidade 1 (B = 0.448) | Pensão, Seguros, Mútuos, Bolsa e Outros |
| Profundidade 2 (B = 0.339) | Quantidade de capital efetivo em instituições domésticas |
| Estabilidade 1 (B = 0.206) | Quantidade Capital / Risco |
| Estabilidade 2 (B = -0.186) | Probabilidade / Efeitos de Default |
| Internacionalização 2 (B = 0.169) | Comparativo entre nº de bancos e ativos internos e externos |
| Variáveis Excluídas | Relação / Descrição |
| Acesso 1 | Pessoas e Pequenas Firmas |
| Acesso 2 | Médias e Grandes Firmas |
| Profundidade 3 | Garantias e capacidade de pagamento |
| Tamanho 1 | Tamanho do país |
| Tamanho 2 | Tamanho dos bancos, garantias e nº de companhias |
| Internacionalização 1 | Transferência de recursos e créditos |
| Concentração | Autoexplicativo |
| Competitividade | Indicador Boone e Lerner |

Fonte: elaborado pelo autor

Observa-se que, segundo esse modelo, eficiência é um resultado combinado entre a estabilidade geral, a quantidade de capital efetivo em instituições financeiras domésticas e o comparativo entre bancos o número de bancos internos e externos e seus ativos.

Importante ressaltar que nesse modelo não houve qualquer influência do tamanho, acesso, concentração e competitividade na mensuração de eficiência. Também nota-se que as garantias e transferências externas de recursos também foram irrelevantes.

5.3 2° MODELO ESTIMADO - REG2

Para a segunda regressão utilizamos como variável preditiva o produto das duas variáveis de eficiência e obtivemos os seguintes resultados:

Tabela 31- Sumário do Modelo 2

| Mod | R | R- | R- | Erro | | Estatísti | ca Modif | icada | | Durbin- |
|-----|-------------------|--------|----------|------------|------------|-----------|----------|-------|--------|---------|
| elo | | Quadra | Quadrado | Padrão da | R- | F Mod. | df1 | df2 | Sig. F | Watson |
| | | do | Ajustado | Estimativa | Quadrado | | | | Mod. | |
| | | | | | Modificado | | | | | |
| 1 | ,242 ^a | ,059 | ,053 | 1,15932 | ,059 | 10,018 | 1 | 161 | ,002 | |
| 2 | ,295 ^b | ,087 | ,076 | 1,14525 | ,028 | 4,980 | 1 | 160 | ,027 | |
| 3 | ,349 ^c | ,122 | ,106 | 1,12655 | ,035 | 6,353 | 1 | 159 | ,013 | |
| 4 | ,386 ^d | ,149 | ,128 | 1,11255 | ,027 | 5,028 | 1 | 158 | ,026 | 1,567 |

a. Preditores: (Constante), Acesso2

Fonte: elaborado pelo autor

Há ausência de autocorrelação (Durbin-Watson aproximadamente 1,56) e o R-quadrado foi de 0,128; ou seja, com esse modelo consegue-se explicar 12,8% da variação de eficiência.

b. Preditores: (Constante), Acesso2, Estabilidade2

c. Preditores: (Constante), Acesso2, Estabilidade2, Internacionalizacao2

d. Preditores: (Constante), Acesso2, Estabilidade2, Internacionalizacao2, Competitividade

e. Variável Dependente: Yreg3

Tabela 32 -ANOVA do Modelo 2

| Modelo | | Soma dos | df | Média Quadrado | F | Sig. |
|--------|-----------|-----------|-----|----------------|--------|-------------------|
| | | Quadrados | | | | |
| | Regressão | 13,465 | 1 | 13,465 | 10,018 | ,002 ^b |
| 1 | Residual | 216,386 | 161 | 1,344 | | |
| | Total | 229,851 | 162 | | | |
| | Regressão | 19,996 | 2 | 9,998 | 7,623 | ,001° |
| 2 | Residual | 209,854 | 160 | 1,312 | | |
| | Total | 229,851 | 162 | | | |
| | Regressão | 28,060 | 3 | 9,353 | 7,370 | $,000^{d}$ |
| 3 | Residual | 201,791 | 159 | 1,269 | | |
| | Total | 229,851 | 162 | | | |
| | Regressão | 34,284 | 4 | 8,571 | 6,924 | $,000^{e}$ |
| 4 | Residual | 195,567 | 158 | 1,238 | | |
| | Total | 229,851 | 162 | | | |
| | | | | | | |

a. Variável Dependente: Yreg3

| | | Tabela | 33 – Coei | ficientes do M | lodelo 2 | | (Con | tinua) |
|--------|----------------------|----------------------------------|----------------|------------------------------|----------|------|---------------------------------|---|
| Modelo | | Coeficientes Não Padronizados | | Coeficientes Padronizados | t | Sig. | Estatística de Colinearidade | |
| | | В | Erro Padrão | Beta | | | Tolerância | Fator de Inflação de Variância |
| 1 | (Constante) | -,142 | ,095 | | -1,488 | ,139 | | |
| 1 | Acesso2 | ,255 | ,081 | ,242 | 3,165 | ,002 | 1,000 | 1,000 |
| | (Constante) | -,144 | ,094 | | -1,533 | ,127 | | |
| 2 | Acesso2 | ,248 | ,080, | ,235 | 3,111 | ,002 | ,998 | 1,002 |
| | Estabilidade2 | -,243 | ,109 | -,169 | -2,232 | ,027 | ,998 | 1,002 |
| | (Constante) | -,225 | ,098 | | -2,293 | ,023 | | |
| 3 | Acesso2 | ,266 | ,079 | ,252 | 3,372 | ,001 | ,991 | 1,009 |
| 3 | Estabilidade2 | -,342 | ,114 | -,238 | -2,999 | ,003 | ,879 | 1,137 |
| | Internacionalizacao2 | ,236 | ,094 | ,200 | 2,521 | ,013 | ,873 | 1,146 |
| | (Constante) | -,208 | ,097 | | -2,146 | ,033 | | |
| 4 | Acesso2 | ,266 | ,078 | ,252 | 3,418 | ,001 | ,991 | 1,009 |
| 4 | Estabilidade2 | -,365 | ,113 | -,254 | -3,227 | ,002 | ,872 | 1,146 |
| | Internacionalizacao2 | ,281 | ,095 | ,239 | 2,973 | ,003 | ,833 | 1,201 |

b. Preditores: (Constante), Acesso2

c. Preditores: (Constante), Acesso2, Estabilidade2

d. Preditores: (Constante), Acesso2, Estabilidade2, Internacionalizacao2

e. Preditores: (Constante), Acesso2, Estabilidade2, Internacionalizacao2, Competitividade

| Competitividade | ,236 | ,105 | ,169 | 2,242 | ,026 | ,954 | 1,049 |
|-------------------------------|------|------|------|-------|------|------|-------|
| a. Variável Dependente: Yreg3 | | | | | | | |

O fator inflacionário de tolerância ficou entre 1 e 10, o que causa a rejeição da hipótese de existência de multicolinearidade.

Tabela 34 – Estatística Residual

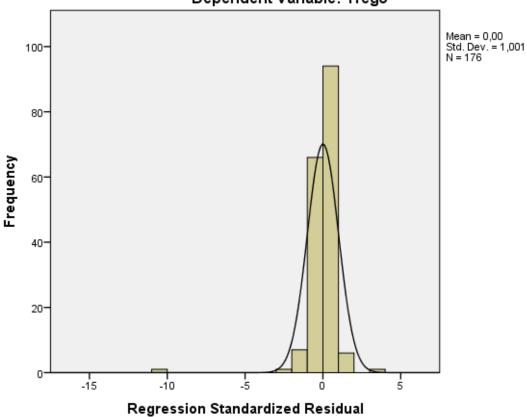
| | Mínimo | Máximo | Média | Desvio Pad. | N |
|-------------------------------|-----------|---------|--------|-------------|-----|
| Valor Predito | -1,5214 | 1,0412 | -,0395 | ,45640 | 176 |
| Valor Predito Padrozinado | -3,199 | 2,372 | ,023 | ,992 | 176 |
| Erro Padrão do Valor Predito | ,108 | ,396 | ,187 | ,051 | 176 |
| Valor Predito Ajustado | -1,3513 | 1,0383 | -,0369 | ,45619 | 176 |
| Residual | -11,22041 | 3,60846 | ,00371 | 1,11383 | 176 |
| Residual Padronizado | -10,085 | 3,243 | ,003 | 1,001 | 176 |
| Residual Student | -10,327 | 3,213 | ,002 | 1,020 | 176 |
| Residual Deletado | -11,76405 | 3,60846 | ,00110 | 1,15810 | 176 |
| Residual Deletado Student | -18,055 | 3,213 | -,042 | 1,514 | 176 |
| Distância de Mahalanobis | ,545 | 19,580 | 3,917 | 2,948 | 176 |
| Distância de Cook | ,000, | 1,033 | ,009 | ,078 | 176 |
| Valor Alavancado Central | ,003 | ,121 | ,024 | ,018 | 176 |
| a. Variável Dependente: Yreg3 | | | | | |

Fonte: elaborado pelo autor

Figura 5 – Histograma Modelo 2

Histogram

Dependent Variable: Yreg3



Fonte: elaborado pelo autor

Novamente possuímos resíduos normalmente distribuídos e ilustramos o quadro 7 com o resumo da segunda regressão realizada.

Quadro 4 – Variáveis do Modelo 2 Descritas

| Variáveis Inseridas | Relação / Descrição |
|-----------------------------------|---|
| Acesso 2 (B = 0,252) | Médias e Grandes Firmas |
| Estabilidade 2 (B = -0,254) | Probabilidade / Efeitos de Default |
| Internacionalização 2 (B = 0,239) | Comparativo entre nº de bancos e ativos internos e externos |
| Competitividade (B = 169) | Indicador Boone e Lerner |
| Variáveis Excluídas | Relação / Descrição |
| Acesso 1 | Pessoas e Pequenas Firmas |
| Profundidade 1 | Pensão, Seguros, Mútuos, Bolsa e Outros |
| Profundidade 2 | Quantidade de capital efetivo em instituições domésticas |
| Profundidade 3 | Garantias e capacidade de pagamento |
| Tamanho 1 | Tamanho do país |
| Tamanho 2 | Tamanho dos bancos, garantias e nº de companhias |
| Internacionalização 1 | Transferência de recursos e créditos |
| Internacionalização 2 | Comparativo entre nº de bancos e ativos internos e externos |
| Estabilidade 1 | Quantidade Capital / Risco |

É notável que esse novo modelo se concentra em aspectos como a quantidade de firmas e como elas competem entre si, além dos riscos associados a possibilidade de default do país, ou seja, a de não honrar os seus compromissos contratuais.

5.4 DISCUSSÃO DOS MODELOS ESTIMADOS

Os dois modelos são válidos, mas o primeiro modelo possui maior poder de explicação (R-quadrado de 0,616 em comparação a 0,128 do segundo). Isso ocorre porque a multiplicação do Desempenho 1 com o Desempenho 2 usada no Modelo 2 não reflete adequadamente o comportamento da informação, conclusão que só poderia ser obtida de maneira teórica antes ou de maneira empírica após a aplicação.

No primeiro modelo foram relevantes os fatores: Profundidade 1, Profundidade 2, Estabilidade 1, Estabilidade 2 e Internacionalização 2. Isso significa que quanto maior a participação das pensões, seguros, mútuos e instrumentos financeiros em geral na economia global, assim como do capital efetivo em instituições domésticas, maior será a eficiência do setor.

Ambos os fatores de estabilidade no Modelo 1 foram relevantes para a explicar a eficiência, e o fator Estabilidade 2 apresenta um beta negativo mostrando que: quanto maior a probabilidade e os efeitos de um default, menor será a eficiência do mercado bancário.

Ressalta-se que, a Internacionalização não foi abrangida em sua totalidade, sendo representada apenas pela quantidade de firmas estrangeiras em relação ao total de firmas no mercado e sendo descartada as transferências de recursos e créditos. Esse efeito não era esperado antes da aplicação da pesquisa e dá a entender que a presença física de instituições estrangeiras eleva a eficiência bancária, enquanto a origem ou a destinação dos recursos utilizados pelos bancos é irrelevante para tal.

Portanto, de acordo com o Modelo 1, para explicar a eficiência bancária é relevante a quantidade de recursos em instituições domésticas e uma grande participação de produtos financeiros na economia, assim como estabilidade e um grande número de firmas estrangeiras concorrendo dentro do mesmo mercado.

O Modelo 2 não carrega uma informação relevante no sentido do tamanho da influência dos seus fatores na eficiência bancária. Porém, a categorização dos fatores que tem participação ou não é bastante relevante e necessita ser levada em consideração. Verificou-se que entraram no modelo os seguintes fatores: Acesso de médias e grandes empresas ao mercado (Acesso 2), a probabilidade e os efeitos de um possível Default (Estabilidade 2), a quantidade de firmas estrangeiras competindo no mesmo mercado (Internacionalização 2) e o quão competitivo esse mercado é (Competitividade).

De um ponto de vista teórico, o Modelo 1 apresenta um resultado mais relevante no sentido de volume do mercado, enquanto o Modelo 2 no sentido de quantidade de players e de qualidade de concorrência. Não se esperava esse resultado, mas pode ser explicado através de uma abordagem sistêmica e orgânica onde as diferentes relações econômicas são interligadas e dependentes entre si.

Ambos os modelos excluíram o acesso de indivíduos e pequenas empresas (Acesso1) na explicação de eficiência, o que se conclui que os pequenos players, mesmo em grande quantidade, não geram impacto nesse sentido e, então, as políticas de inclusão social à rede bancária e financeira podem melhorar a qualidade de vida dos envolvidos, mas não influencia na eficiência do sistema bancário.

Outro fator excluído de forma completa é a garantia e capacidade de pagamento dos sistemas bancários (Profundidade 3). Uma vasta literatura relaciona a capacidade de pagamento com estabilidade (Estabilidade 1 e 2) e volume do mercado (Profundidade 1 e 2),

então, provavelmente essa exclusão é o resultado da presença da informação estar incluída nesses outros fatores de maneira indireta. Não há literatura indicando que a capacidade de pagamento é desimportante para o desempenho dos mercados, não apenas do bancário.

O tamanho do país e das instituições financeiras apresentaram influência irrelevante nos dois modelos não gerando indícios de ganhos de escala crescentes como postulados por Ray e Das (2010).

Assim como no caso do fator que aborda capacidade de pagamento, o fator Concentração possui influência significativa no comportamento das firmas como indicado por Bikker e Haaf (2004), mas não apresentou resultado relevante para a mensuração de eficiência em nenhum dos modelos aplicados. Porém, embora no Modelo 1 não tenha qualquer fator que pareça ter relação indireta com a Concentração, no Modelo 2 o fator Competitividade tem ligação teórica indissociável com a Concentração; sendo tratados separadamente por conta de critério conceitual e metodológico.

A inclusão do fator Internacionalização 2 em ambos os modelos reforça a importância da presença de firmas internacionais para explicar a eficiência bancária como indicado por Demirgüç-Kunt, Levine e Min (1998).

Portanto, utilizando o método proposto consegue-se explicar e abordar a eficiência bancária por dois ângulos diferentes, representados nos dois modelos. O primeiro representa a observação focada em volume, estabilidade e internacionalização do mercado, ou seja, atribui importância a "saúde interna" do mercado; já a segunda enxerga a eficiência pela ótica da quantidade e de como os players se relacionam com o sistema bancário.

Uma analogia a medicina pode ser feita da seguinte forma: a saúde do paciente em uma das abordagens é vista como em um exame de sangue, ou seja, se as quantidades de nutrientes e elementos necessários forem boas, então o paciente é visto como saudável, já pelo outro modelo, a condição do paciente é um reflexo da saúde de cada órgão e do relacionamento entre eles.

6 EFICIÊNCIA DOS SETORES BANCÁRIOS NO MUNDO

Conforme descrito na metodologia, a matriz transformação é do tipo 15:2, ou seja, tem 15 linhas e 2 colunas, sua multiplicação pela matriz objetiva são os escores de eficiência 1 e 2. Observa-se que não há comparabilidade temporal entre os indicadores porque o lambda no modelo BCC foi igual a zero. Isso significa que não há relação estocástica ano a ano para uma análise em painel nesse modelo. Porém, podemos fazer uma comparação temporal simples para verificar algumas movimentações (sintax e script em anexo):

Tabela 35 – Escores de Eficiência Média e Máxima (CCR)

| | Eficiência | Eficiência |
|------|--------------|------------|
| Ano | Global Média | Máxima |
| 2000 | 1.38 | 2.37 |
| 2001 | 1.39 | 2.46 |
| 2002 | 1.51 | 3.45 |
| 2003 | 1.54 | 2.62 |
| 2004 | 1.54 | 2.21 |
| 2005 | 1.25 | 2.08 |
| 2006 | 1.32 | 2.50 |
| 2007 | 1.24 | 2.08 |
| 2008 | 1.40 | 2.37 |
| 2009 | 1.36 | 2.40 |
| 2010 | 1.27 | 3.18 |
| 2011 | 1.40 | 2.62 |
| 2012 | 1.33 | 2.09 |
| 2013 | 1.20 | 1.98 |
| 2014 | 1.15 | 2.01 |

Fonte: elaborado pelo autor

Observando a tabela verifica-se uma Eficiência Global Média sem grandes sobressaltos e com uma estabilidade. Já nos escores de Eficiência Máxima, isto é, a melhor eficiência obtida ignorando outliers consegue-se perceber um aumento relevante de eficiência bancária nos anos de 2002 e 2010, subsequentes às crises financeiras de 2001 e 2009 respectivamente; o que nos leva a acreditar que em momentos de instabilidade financeira ocorre um esforço e um choque de eficiência nos países mais atingidos.

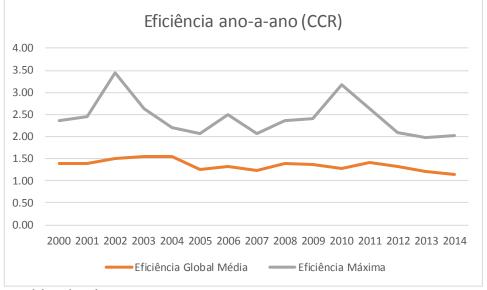


Figura 6 – Eficiência ano-a-ano (CCR)

Apesar dos picos posteriores às crises, observa-se que os escores de eficiência máxima tendem a retornar rapidamente a uma condição normal e o não aparecimento de sobressaltos na eficiência média indica que as crises não afetam de maneira relevante a eficiência do mercado inteiro.

Se a média é estável, é razoável supor enquanto os países envolvidos em crise ficam mais eficientes no ano posterior, os países que são pouco atingidos possam ter uma redução de sua eficiência. Nos dois anos após o pico de eficiência máxima há o retorno a um plateau, enquanto a eficiência média demora um ano a mais para voltar a condição normal; o que nos dá indício para acreditar que os países menos atingidos pelas crises demoram um pouco mais para atingir sua eficiência normal.

As figuras 4 e 5 apresentam um gráfico em box-plot em cada output de eficiência 1 e 2 do modelo de ganhos de escala constante.

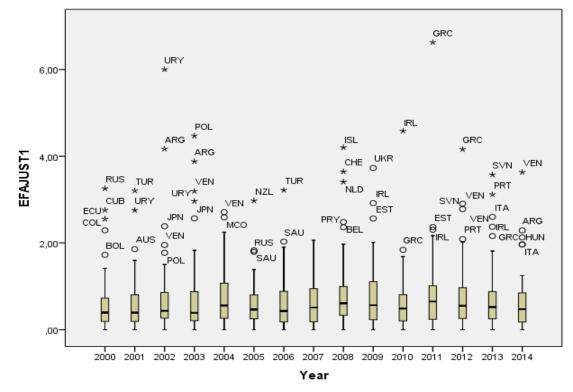


Figura 7 – Boxplot de Eficiência 1 Ano-a-Ano

O gráfico de Box-Plot nos apresenta uma situação inesperada: os países desenvolvidos e do leste asiático não aparecem em sua maioria com muito alto escore de eficiência, mas sim os países da américa latina em todos os anos e os do leste europeu nos últimos quatro anos. Isso se dá principalmente porque o nosso modelo foi orientado para reduzir os inputs, o seja, os países com menos recursos são mais valorizados e consequentemente apresentam escores mais altos.

Para o modelo de ganhos de escala variável temos a seguinte tabela de comparação ano-a-ano e a figura:

Tabela 36 - Escores de Eficiência Média e Máxima (BRC)

| Ano | Eficiência Global Média | Eficiência Máxima |
|------|-------------------------|-------------------|
| 2000 | 0.58 | 2.80 |
| 2001 | 0.61 | 3.02 |
| 2002 | 0.64 | 5.94 |
| 2003 | 0.65 | 3.28 |
| 2004 | 0.65 | 2.44 |
| 2005 | 0.56 | 1.80 |
| 2006 | 0.59 | 2.77 |
| 2007 | 0.56 | 2.11 |
| 2008 | 0.60 | 2.43 |
| 2009 | 0.54 | 2.08 |
| 2010 | 0.52 | 2.15 |
| 2011 | 0.55 | 1.94 |
| 2012 | 0.55 | 1.91 |
| 2013 | 0.50 | 1.33 |
| 2014 | 0.49 | 1.60 |

Os resultados obtidos no modelo que apresenta ganhos de escala variável apresentam comportamento pós-crise semelhante facilmente observável no ano de 2002. Porém, no ano de 2010 o pico não ocorre; isso ocorre devido à variabilidade dos ganhos de escala; que, parecem ser decrescentes, ao contrário do indicado por Ray e Das (2010), e por sua vez, corroborando com os resultados obtidos como o método regressivo.

Eficiência ano-a-ano (BCC)

7.00
6.00
5.00
4.00
3.00
2.00
1.00
2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014
Eficiência Global Média (BCR)
Eficiência Máxima (BCR)

Gráfico 1 – Eficiência ano-a-ano (BCC)

É muito importante observar uma linha de tendência decrescente na "Eficiência Máxima". Como o lambda desse modelo é diferente de zero, existe pelo menos alguma influência significativa da eficiência dos anos pregressos e a linha de tendência indica que o máximo que se pode obter de eficiência está diminuindo mesmo que se tenha obtido eficiência maior anteriormente; é um indicador de decrescimento nos ganhos de escala variáveis.

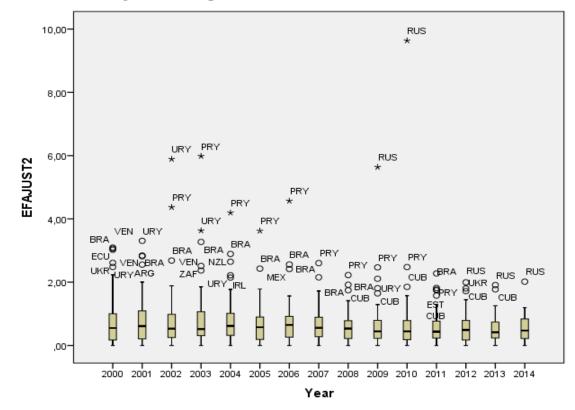


Figura 8 – Boxplot de Eficiência 2 Ano-a-Ano

De forma análoga ao modelo de ganhos de escala constantes, nota-se que os países com ganho de escala variável que apresentam maiores escores são os países em desenvolvimento, com destaque positivo para Brasil e Rússia que apresentam não só muitos recursos de input como de output e para Paraguai, Cuba e Venezuela, que apresentam escassez completa de recursos e por isso, no modelo apresentam uma grande eficiência bancária.

Fazendo um comparativo ano-a-ano dos dois métodos temos:

Eficiência ano-a-ano (BCR X BCC)

7.00
6.00
5.00
4.00
2.00
1.00
2000 2001 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014
Eficiência Global Média (BCR) Eficiência Máxima (BCR)
Eficiência Global Média (BCC) Eficiência Máxima (BCC)

Gráfico 2 – Comparação de Eficiência Média e Máxima entre os modelos CCR e BCC

Com ganhos de escala variáveis observamos uma variação maior nos escores de eficiência no começo da linha temporal e uma redução no final, podendo indicar que os ganhos de escala são decrescentes como se esperava (esse efeito estocástico não ocorre no modelo CCR por que a soma do lambda=0). Por conta do pouco período observado, não temos como concluir se os ganhos de escala chegam a zero ou atingem um plateau.

Por fim, o gráfico de escores XY no modelo BCC fica:

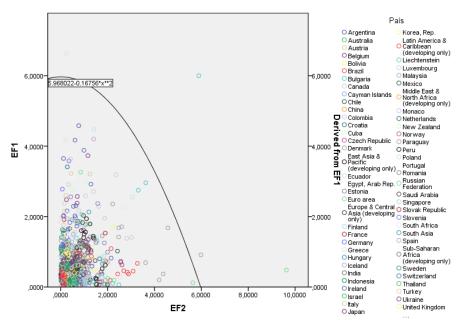


Gráfico 3 – Fronteira de Máxima Eficiência (Todos os anos)

Para a o desenho da fronteira de produção foi utilizando um alisamento exponencial com a média de escores dos 20% países mais eficientes. Dessa maneira ocorre o aparecimento de outliers que serão indicados a seguir.

Se plotarmos apenas o gráfico de escores de eficiência utilizando o ano de 2014, temos:

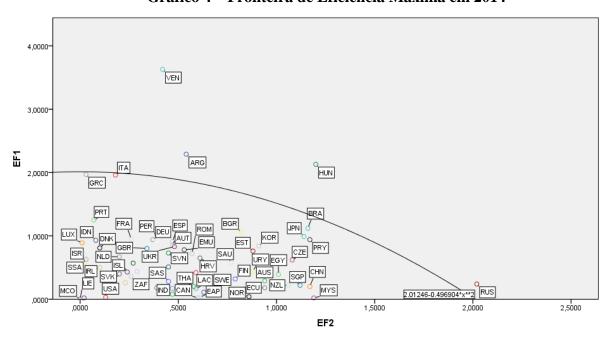


Gráfico 4 - Fronteira de Eficiência Máxima em 2014

Fonte: elaborado pelo autor

Venezuela, Argentina, Hungria e Rússia ficaram acima da fronteira eficiente por algumas condições financeiras específicas e inerentes a conjuntura econômica do país. Vale destacar também que o excesso de inputs positivos reduz significativa a eficiência do país nessa abordagem, e o Brasil é um dos países que aparecem mais próximos da fronteira eficiente com equilíbrio entre os fatores de eficiência 1 e 2.

Salvo algumas exceções, os países mais desenvolvidos se encontram mais distante que os países em desenvolvimento da fronteira eficiente, e, como observado por Irsova (2010), os países onde o capital próprio tem grande participação no mercado bancário se encontram mais próximos da fronteira.

Corroborando com os resultados apresentados no modelo regressivo, os países que intuitivamente parecem ter o sistema financeiro mais robusto e avançados apresentam abundâncias de recursos e acabam por terem seus escores reduzidos. Também é importante ressaltar que, como discutido anteriormente, países que estão passando por crise aparecem com escore de eficiência mais alto, a exemplo da Venezuela e Argentina.

7 CONCLUSÃO

O objetivo principal deste trabalho era elencar o quanto os fatores: Acesso, Profundidade, Estabilidade, Competitividade, Concentração e Internacionalização impactam na mensuração de Eficiência. A regressão linear realizada na seção 7 consegue realizar essa função através dos quadros 6 e 7, onde observa-se que: Profundidade, Estabilidade e Internacionalização são significantes para a mensuração de eficiência, enquanto Acesso, Concentração e Competitividade não o são.

De maneira resumida, os resultados do trabalho apontam que Profundidade do setor bancário e a sua Estabilidade são os verdadeiros determinantes da eficiência, também se acredita que a quantidade de ativos externos e a presença de bancos externos em um país eleva a eficiência do setor. Esses aspectos devem ser levados em consideração na elaboração de políticas públicas de desenvolvimento do setor bancário e de sistemas financeiros mais eficientes.

Importante ressaltar que, em princípio, o acesso ao setor bancário, muito presente na formulação de políticas não eleva a eficiência do setor.

Dentre os objetivos específicos conseguimos demonstrar que as unidades tomadoras de decisão apresentam ganhos de escala decrescentes observando o gráfico ano-a-ano entre os escores de eficiência nos modelos BCC e BCR corroborando com o trabalho de Siriopoulos e Tziogkidis (2010), e, embora os resultados indiquem que há a possibilidade de as DMUs pequenas possuírem ganhos de escalas crescentes, não é possível afirmar de maneira categórica devido a não estratificação dessas e o curto horizonte temporal trabalhado no modelo BCR.

Por fim, observou-se ainda uma ausência de relação entre desenvolvimento socioeconômico (no sentido estrito as variáveis trabalhadas) e eficiência do setor bancário. Ressalta-se também que o escore de eficiência é uma relação inputs e outputs não refletindo assim uma medida direta e exclusiva de lucro bancário. Quanto menos inputs necessários para gerar um resultado, mais eficiente será a DMU.

Outras observações relevantes foram a de que os países que mais tiveram quedas ou ameaças de queda de rating nas agências de mensuração de risco (Standard and Poor's e Moody's) são os mais próximos da linha de eficiência bancária e que a eficiência máxima possível em anos subsequente a crises globais (2002 e 2010, visível no gráfico do modelo

CCR) 68 é bem superior as de anos comuns. Recomenda-se então a investigação dos efeitos de dificuldades na eficiência bancária

REFERÊNCIAS

- ABHIMAN, D.; ASHOK, N.; SUBHASH, R. "Liberalization, Ownership, and Efficiency in Indian Banking: A Nonparametric Approach. **Economics Working Papers**, v. 5, n. 2, 2004.
- AESHINOVA, T. The banking efficiency measurement using the frontier analysis techniques, **Journal of Applied Mathematics**, v.4 n.3. pp.165–176. 2011.
- ANGELIDIS, D.; LYROUDI, K. Efficiency in the Italian Banking Industry: Data Envelopment Analysis and Neural Networks. **International Research Journal of Finance and Economics**, v. 14, n. 5, 2006.
- BAJO, O.; SALAS, R. "Inequality Foundations of Concentration Measures: An Application to the Hannah-Kay Indices". 1999. 156f. Dissertação (Mestrado em Administração) Universidade Pública de Navarra, Navarra, Espanha. 1999. Disponível em: ftp://ftp.econ.unavarra.es/pub/DocumentosTrab/DT9901.PDF>. Acesso em: 13 jun. 2016.
- BANKER, R.; CHARNES, A.; COOPER, W. Some models for estimating technical and scale inefficiencies in data envelopment analysis, **Management Scienc.**, v30. pp. 1078–1092. 1984.
- BECK, T.; DEMIRGÜC-KUNT, A.; LEVINE, R. Law, endowments and finance. **Journal of Financial Economics**, v.70 n. 2, p.137–181, 2003.
- BECK, T.; DEMIRGÜC-KUNT, A.; PERIA, M. World Bank Economic Review, v. 22, p. 397–430, 2007.
- BECK, T.; LEVINE, R. Stock markets, bank and growth: Panel evidence. **Journal of Banking and Finance**, v. 28, n. 3, p. 423–442, 2004.
- BIKKER, J. A.; SPIERDIJK, L. Measuring and explaining competition in the financial sector. Tjalling C. Koopmans Discussion Paper Series. **Ultrecht School of Economics**, Holanda, v. 09, n. 1, 2009.
- BIKKER, J. A. Measuring Performance of Banks: An assessment. **Journal of Applied Business and Economics**, v. 11, n.4, p. 141-159, 2010.
- BIKKER, J. A.; BOS, J. W. B. **Bank performance:** a theoretical and empirical framework for the analysis of profitability, competition and efficiency. New York: Routledge. 2008.
- BIKKER, J. A.; HAAF, K. Competition, concentration and their relationship: An empirical analysis of banking industry. **Journal of Banking and Finance**, v.26, n.11, p.2191–2214, 2004.
- CHARNES, A.; COOPER, W.; RHODES, E. Measuring the efficiency of decision-making units. **European Journal of Operational Research**, v.2, p. 429–444, 1978.

CIHAK, M.; DEMIRGÜÇ-KUNT, A.; FEYEN, E.; LEVINE, R. Benchmarking Financial Development Around the World. In: _____. **Policy Research Working Paper 6175**. Washington, DC: World Bank, 2012.

DEMIRGÜÇ-KUNT, A; FEYEN, E.; LEVINE, R. The Envolving Importance of Banks and Securities Markets. In: _____. **Policy Research Working Paper 5805**. Washington, DC: World Bank. 2011

DEMIRGÜÇ-KUNT, A; LEVINE, R. Finance, Financial Sector Policies. In: GROWTH, M. Spence Growth Commission Background Paper 11. Washington: World Bank., DC. 2008

DEMIRGÜÇ-KUNT, A; LEVINE, R; MIN, H. **Opening to Foreign Banks:** Issues of Stability, Efficiency and Growth. Korea: Bank of Korea, 1998.

EISEN, R. "Market Size and Concentration: Insurance and the European Internal Market 1992". **The Geneve Papers on Risk and Insurance,** Genebra, v. 16, n. 60, p. 263-281, 1992.

GIL, A.C. Como Elaborar Projetos de Pesquisa. 2. ed. São Paulo: Atlas, 2002.

HAIR JR., J. F. et al. Análise multivariada de dados. 6. ed. Porto Alegre: Bookman, 2009.

IRSOVA, Z. **Measuring Bank Efficiency**. 2010. 189f. Tese (Doutorado em Adminitração) - Universidade Charles de Praga, República Tcheca, 2010.

KARIMZADEH, M. Efficiency Analysis by using Data Envelop Analysis Model: Evidence from Indian Banks. **Internationa Journal of Latest Trends in Finance and Economics Science,** v. 2, p. 228-237, 2012.

KIM, J.; MUELLER, C. **Factor analysis:** statistical methods and practical issues. [S.l.:s.n], 1978.

KING, R.; LEVINE, R. Finance, Entrepreneurship, and Growth: Theory and Evidence. **Journal of Monetary Economics**, v.32, n.3, p. 513-542, 1993

KLINE, R. **Principles and Practice of Structural Equation Modeling.** 2. ed. New York, NY: The Guilford Press, 2005

KUMAR, A.; KUMAR, S. A Study of Efficiency of Public Sector Banks in India. IJMRS's International Journal of Management Sciences, v. 1, n. 2, 2010.

KUMAR, S; GULATI, R. An Examination of Technical, Pure Technical, and Scale Efficiencies in Indian Public Sector Banks using Data Envelopment Analysis. **Eurasian Journal of Business and Economics**, v. 1, n. 2, p. 33-69, 2008.

KUMAR, S; GULATI, R. A Dynamics of Cost Efficiency in Indian Public Sector Banks: A Post-deregulation Experience A paper submitted for presentation in the Twelfth. In: CONFERENCE ON MONEY AND FINANCE IN THE INDIAN ECONOMY, 11.,, 2010. [S.l.]. Anais... [S.l.:s.n], 2010

- LEVINE, R. Bank-based or market-based financial systems: Which is better?. **Journal of Financial Intermediation**, v.11, n.4, p. 398–428, 2003.
- LEVINE, R.; ZERVOS, S. Stock Markets, Banks, and Economic Growth. **American Economic Review**, v. 88, p. 537-558, 1998.
- LIU, S. T. Measuring and categorizing technical efficiency and productivity change of comercial banks in Taiwan. **Expert Systems with Applications**, v. 37, p. 2783-2789, 2010.
- LIU, Z.-J.; LIN, F.; FANG, L.-P. Study of applying DEA to measure performance on bank implementing financial electronic data interchange. **Journal of Electronic Business Management**, v.7, n.4, p. 268–277, 2009.
- MEHMET, H.; KALE, S. Measuring Bank Branch Performance Using Data Envelopment Analysis (DEA): The Case of Turkish Bank Branches. **African Journal of Business Management**, v. 5, n. 3, p. 889–901, 2011.
- MLIMA, A.Z.; HJALMARSSON, L. 'Measurement of Inputs and Outputs in the Banking Industry'. Tanzanet Journal, v. 3, n. 1, p. 12-22, 202.
- NIGMONOV, A. Bank Performance and Efficiency Uzbekistan Eurasian. **Journal of Business and Economics,** v. 3, n. 5, p. 1-25, 2010,
- MIAM, A. Distance Constraints: The Limits of Foreign Lending in Poor Economies. **Journal of Finance**, v.61, p.1465-1505, 2006.
- MICHEL, P. JOUVET, P. ROTILLON, G. **Ideas Working Paper Series**. 200 . Disponivel em: http://ideas.repec.org/p/ema/worpap/2003-21.html>. Acesso em: 5 jul. 2017.
- MOONEY, C. Z. "Bootstrap Statistical Inference: Examples and Evaluation For Political Science." **American Journal of Political Science**, v.40, p. 570-602, 1996.
- PARADI, J. C.; SCHAFFNIT, C. Commercial branch performance evaluation and results communication in a Canadian bank a DEA application. **European Journal of Operational Research**, v. 156, p. 719-735, 2004.
- PORTA, R. 1.; LOPEZ-DE-SILANES, F.; SHLEIFER, A.; VISHNY, R. W. Legal determinants of external finance. **Journal of Finance**, v. 52, n. 3, p. 1131–1150, 1997.
- RAM MOHAN, T.T.; RAY, S.C. Comparing performance of public and private Sector banks: A revenue maximization efficiency approach. **Economic and Political Weekly,** v. 39, p. 1271-1275, 2004.
- RAY, S. C.; DAS, A. Distribution of cost and profit efficiency: Evidence from Indian Banking. **European Journal of Operational Research**, v. 201, p. 297-307, 2010.
- RHOADES, S. A. The Herfindahl-Hirschman Index. **Federal Reserve Bulletin, no. Mar**, p. v. 5, p. 188-189,1993.

SAN, O.; LIM. Y.; TEH, B. A Comparison on Efficiency of Domestic and Foreign Banks in Malaysia: A DEA Approach. **Business Management Dynamics**, v.1, n.4, p. 33-49, 2011.

SILVA, E.; MENEZES, E. **Metodologia da Pesquisa e Elaboração da Dissertação**. 4. ed. Florianópolis: Universidade Federal de Santa Catarina, 2005.

SIRIOPOULOS, C.; TZIOGKIDIS, P. How do Greek banking institutions reacts after significant events? – A DEA approach. **Omega**, v. 38, p. 294-308, 2010.

SLEUWAEGEN, L.; BONDT, R.; DEHANDSCHUTTE, W. "The Herfindahl Index and Concentration Ratios Revisited". Bélgica: Universidade Católica de Leuven, 1986.

STULZ, R. M.; WILLIAMSON, R. Culture, openness, and finance. **Journal of Financial Economics**, v.70, n.3, p. 313–349, 2003.

TABACHNIK, B. G.; FIDELL, L. S. Using Multivariate Statistics. New York: Allyn and Bacon, 2007

THURSTONE, L. **Multiple factor analysis:** A development and expansion of vectors of the mind. Chicago: University of Chicago Press, 1947

UHDE, André; HEIMESHOFF, Ulrich. Consolidation in banking and financial stability in Europe: Empirical evidence. **Journal of Banking & Finance**, v. 33, n. 7, p. 1299-1311, 2009.

VELICER, W. F. Determining the number of componentes from the matrix of partial correlations. **Psychometrika**, v. 41, n. 3, p. 321-327, 1976.

VERGARA, S. C. **Projetos e relatórios de pesquisa em administração**. São Paulo: Atlas. 1997.

VIVES, X. Competition and Stability in Banking: The Role of Regulation and Competition Policy. **World Applied Sciences Journal**, v.22, n.6, 2013.

APÊNDICES

APÊNDICE A – LISTA DE PAÍSES E PIB UTILIZADOS (2015)

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|----------------------|---------------------|------------------------|
| USA | 1 | United States | 18,036,648 | 24.615% |
| CHN | 2 | China | 11,064,665 | 15.100% |
| JPN | 3 | Japan | 4,383,076 | 5.982% |
| DEU | 4 | Germany | 3,363,447 | 4.590% |
| GBR | 5 | United Kingdom | 2,861,091 | 3.905% |
| FRA | 6 | France | 2,418,836 | 3.301% |
| IND | 7 | India | 2,088,841 | 2.851% |
| ITA | 8 | Italy | 1,821,497 | 2.486% |
| BRA | 9 | Brazil | 1,803,653 | 2.461% |
| CAN | 10 | Canada | 1,552,808 | 2.119% |
| KOR | 11 | Korea, Rep. | 1,377,873 | 1.880% |
| RUS | 12 | Russian Federation | 1,365,865 | 1.864% |
| AUS | 13 | Australia | 1,339,141 | 1.828% |
| ESP | 14 | Spain | 1,192,901 | 1.628% |
| MEX | 15 | Mexico | 1,143,793 | 1.561% |
| IDN | 16 | Indonesia | 861,934 | 1.176% |
| NLD | 17 | Netherlands | 750,284 | 1.024% |
| TUR | 18 | Turkey | 717,880 | 0.980% |
| CHE | 19 | Switzerland | 670,790 | 0.915% |
| SAU | 20 | Saudi Arabia | 646,002 | 0.882% |
| ARG | 21 | Argentina | 584,711 | 0.798% |
| SWE | 22 | Sweden | 495,694 | 0.676% |
| NGA | 23 | Nigeria | 486,793 | 0.664% |
| POL | 24 | Poland | 477,066 | 0.651% |
| BEL | 25 | Belgium | 455,086 | 0.621% |
| IRN | 26 | Iran, Islamic Rep. | 425,326 | 0.580% |
| THA | 27 | Thailand | 395,168 | 0.539% |
| NOR | 28 | Norway | 386,578 | 0.528% |
| AUT | 29 | Austria | 376,950 | 0.514% |
| ARE | 30 | United Arab Emirates | 370,296 | 0.505% |
| EGY | 31 | Egypt, Arab Rep. | 330,779 | 0.451% |
| ZAF | 32 | South Africa | 314,572 | 0.429% |
| HKG | 33 | Hong Kong SAR, China | 309,235 | 0.422% |
| DNK | 34 | Denmark | 301,308 | 0.411% |
| ISR | 35 | Israel | 299,416 | 0.409% |
| MYS | 36 | Malaysia | 296,283 | 0.404% |
| SGP | 37 | Singapore | 292,739 | 0.400% |
| PHL | 38 | Philippines | 292,451 | 0.399% |
| COL | 39 | Colombia | 292,080 | 0.399% |

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|----------------|---------------------|------------------------|
| IRL | 40 | Ireland | 283,703 | 0.387% |
| PAK | 41 | Pakistan | 271,050 | 0.370% |
| CHL | 42 | Chile | 240,796 | 0.329% |
| FIN | 43 | Finland | 232,351 | 0.317% |
| PRT | 44 | Portugal | 199,113 | 0.272% |
| BGD | 45 | Bangladesh | 195,079 | 0.266% |
| GRC | 46 | Greece | 194,851 | 0.266% |
| VNM | 47 | Vietnam | 193,599 | 0.264% |
| PER | 48 | Peru | 189,111 | 0.258% |
| CZE | 49 | Czech Republic | 185,156 | 0.253% |
| KAZ | 50 | Kazakhstan | 184,388 | 0.252% |

APÊNDICE B - SCRIPTS IMPORTANTES

```
ACESSO
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.AI.01_1 GFDD.AI.02_1 GFDD.AI.03_1 GFDD.AI.04_1
GFDD.AI.05 1 GFDD.AI.06 1 GFDD.AI.07 1 GFDD.AI.08 1 GFDD.AI.09 1
GFDD.AI.10 1 GFDD.AI.11 1 GFDD.AI.12 1 GFDD.AI.20 1 GFDD.AI.21 1
GFDD.AI.22 1 GFDD.AI.25 1 GFDD.AI.26 1 GFDD.AI.27 1
GFDD.AI.28 1 GFDD.AI.29 1 GFDD.AI.34 1 GFDD.AI.35 1 GFDD.AI.36 1
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.AI.01 1 GFDD.AI.02 1 GFDD.AI.03 1 GFDD.AI.04 1
GFDD.AI.05 1 GFDD.AI.06 1 GFDD.AI.07 1 GFDD.AI.08 1 GFDD.AI.09 1
GFDD.AI.10 1 GFDD.AI.11 1 GFDD.AI.12 1 GFDD.AI.20 1 GFDD.AI.21 1
GFDD.AI.22 1 GFDD.AI.25 1 GFDD.AI.26 1 GFDD.AI.27 1
GFDD.AI.28 1 GFDD.AI.29 1 GFDD.AI.34 1 GFDD.AI.35 1 GFDD.AI.36 1
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA MINEIGEN(2) ITERATE(100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE(100)
  /ROTATION VARIMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
PROFUNDIDADE
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.DI.01 1 GFDD.DI.02 1 GFDD.DI.05 1 GFDD.DI.06 1
GFDD.DI.07 1 GFDD.DI.08 1 GFDD.DI.09 1 GFDD.DI.10 1 GFDD.DI.11
GFDD.DI.12 1 GFDD.DI.13 1 GFDD.DI.14 1 GFDD.DM.01 1 GFDD.DM.02 1
GFDD.DM.03_1 GFDD.DM.04_1 GFDD.DM.05_1 GFDD.DM.06_1
GFDD.DM.07 1 GFDD.DM.08 1 GFDD.DM.09 1 GFDD.DM.10 1 GFDD.DM.11 1
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.DI.01 1 GFDD.DI.02 1 GFDD.DI.05 1 GFDD.DI.06 1
GFDD.DI.07_1 GFDD.DI.08_1 GFDD.DI.09_1 GFDD.DI.10_1 GFDD.DI.11_1 GFDD.DI.12_1 GFDD.DI.13_1 GFDD.DI.14_1 GFDD.DM.01_1 GFDD.DM.02_1
GFDD.DM.03_1 GFDD.DM.04_1 GFDD.DM.05_1 GFDD.DM.06_1 GFDD.DM.07_1 GFDD.DM.08_1 GFDD.DM.09_1 GFDD.DM.10_1 GFDD.DM.11_1
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA MINEIGEN(2) ITERATE(100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE (100)
  /ROTATION VARIMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
EFICIÊNCIA
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.EI.01 GFDD.EI.02 GFDD.EI.04 GFDD.EI.05 GFDD.EI.06
GFDD.EI.07 GFDD.EI.08 GFDD.EI.09 GFDD.EI.10
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.EI.01 GFDD.EI.02 GFDD.EI.04 GFDD.EI.05 GFDD.EI.06
GFDD.EI.07 GFDD.EI.08 GFDD.EI.09 GFDD.EI.10
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA FACTORS(2) ITERATE(100)
```

```
/EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE(100)
  /ROTATION EQUAMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
ESTABILIDADE
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.SI.01 GFDD.SI.02 GFDD.SI.03 GFDD.SI.04 GFDD.SI.05
GFDD.SI.06 GFDD.SI.07 GFDD.SM.01
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.SI.01 GFDD.SI.02 GFDD.SI.03 GFDD.SI.04 GFDD.SI.05
GFDD.SI.06 GFDD.SI.07 GFDD.SM.01
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA FACTORS (2) ITERATE (100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE (100)
  /ROTATION EQUAMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
TAMANHO
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.OI.02 GFDD.OI.07 GFDD.OM.01 NY.GDP.MKTP.CD NY.GDP.PCAP.KD
NY.GNP.MKTP.CD SP.POP.TOTL
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.OI.02 GFDD.OI.07 GFDD.OM.01 NY.GDP.MKTP.CD NY.GDP.PCAP.KD
NY.GNP.MKTP.CD SP.POP.TOTL
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA FACTORS(2) ITERATE(100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE(100)
  /ROTATION EQUAMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
INTERNACIONALIZAÇÃO
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.OI.08 GFDD.OI.09 GFDD.OI.10 GFDD.OI.11 GFDD.OI.12
GFDD.OI.13 GFDD.OI.14 GFDD.OI.15 GFDD.OI.16
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.0I.08 GFDD.0I.09 GFDD.0I.10 GFDD.0I.11 GFDD.0I.12
GFDD.OI.13 GFDD.OI.14 GFDD.OI.15 GFDD.OI.16
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA FACTORS (2) ITERATE (100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE(100)
  /ROTATION EQUAMAX
  /SAVE REG(ALL)
```

COMPETITIVIDADE

/METHOD=CORRELATION.

```
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.OI.04 GFDD.OI.05
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.OI.04 GFDD.OI.05
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA MINEIGEN(1) ITERATE(100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE(100)
  /ROTATION EQUAMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
CONCENTRAÇÃO
FACTOR
  /VARIABLES GFDD.OI.01 GFDD.OI.06
  /MISSING LISTWISE
  /ANALYSIS GFDD.OI.01 GFDD.OI.06
  /PRINT INITIAL CORRELATION SIG DET KMO ROTATION FSCORE
  /FORMAT BLANK(.50)
  /PLOT ROTATION
  /CRITERIA MINEIGEN(1) ITERATE(100)
  /EXTRACTION PC
  /CRITERIA ITERATE(100)
  /ROTATION EQUAMAX
  /SAVE REG(ALL)
  /METHOD=CORRELATION.
TESTE KAYSER-MEYER-OLKIN R
'Criando os objetos'
BASE <- Baseestruturada4excel
  'Descritivo da Base'
  summary (BASE)
    'Criando a matriz numérica de variáveis'
    BASEnum <- BASE[2:1021,4:118]
    summary (BASEnum)
'Extraindo a matriz de correlação entre variáveis'
matrixcorrel <- cor(BASEnum, use="pairwise.complete.obs")</pre>
print (matrixcorrel, method=pearson, digits=1)
'Montando o Gráfico de Correlação'
library(corrgram)
corrgram(matrixcorrel, type = "cor", lower.panel = panel.shade, upper.panel
= panel.pie)
        'KMO(Kayser-Meyer-Olkin)'
        library(psych)
        partcorrel <- partial.cor(BASEnum, use="pairwise.complete.obs")
        KMO(partcorrel)
        partial.cor <- function (X, ...)
          R <- cor(BASEnum, use="pairwise.complete.obs")</pre>
          RI <- solve(R)
          D <- 1/sqrt(diag(RI))</pre>
```

```
Rp <- -RI * (D %o% D)
diag(Rp) <- 0
rownames(Rp) <- colnames(Rp) <- colnames(X)
Rp
}
matcorp <- partial.cor(BASEnum)
print(matcorp)</pre>
```

TESTE DE NORMALIDADE (KOLMOGOROV-SMIRNOV) SPSS

NPAR TESTS

/K-S(NORMAL)=Acesso1 Acesso2 Profundidade1 Profundidade2 Profundidade3 Eficiencia1 Eficiencia2 Estabilidade1 Estabilidade2 Tamanho1 Tamanho2 Internacionalizacao1 Internacionalizacao2 Competitividade Concentração /STATISTICS DESCRIPTIVES /MISSING ANALYSIS.

TESTE DE NORMALIDADE (KOLMOGOROV-SMIRNOV) R

REGRESSÃO 1

```
DATASET ACTIVATE DataSet2.

SAVE OUTFILE='C:\Users\Carlos\Desktop\Fatores.sav'

/COMPRESSED.

REGRESSÃO

/DESCRIPTIVES MÉDIA STDDEV CORR SIG N

/MISSING LISTWISE

/STATISTICS COEFF OUTS R ANOVA COLLIN TOL CHANGE

/CRITERIA=PIN(.05) POUT(.10)

/NOORIGIN

/DEPENDENT Yreg1

/METHOD=STEPWISE Acesso1 Acesso2 Profundidade1 Profundidade2

Profundidade3 Estabilidade1 Estabilidade2 Tamanho1 Tamanho2

Internacionalizacao1 Internacionalizacao2 Competitividade Concentração

/RESIDUALS DURBIN HISTOGRAM(ZRESID) NORMPROB(ZRESID)

/SAVE MAHAL COOK ZRESID.
```

REGRESSÃO 2

```
DATASET ACTIVATE DataSet2.

SAVE OUTFILE='C:\Users\Carlos\Desktop\Fatores.sav'

/COMPRESSED.

REGRESSÃO

/DESCRIPTIVES MÉDIA STDDEV CORR SIG N

/MISSING LISTWISE

/STATISTICS COEFF OUTS R ANOVA COLLIN TOL CHANGE

/CRITERIA=PIN(.05) POUT(.10)

/NOORIGIN

/DEPENDENT Yreg2

/METHOD=STEPWISE Acessol Acesso2 Profundidadel Profundidade2

Profundidade3 Estabilidadel Estabilidade2 Tamanhol Tamanho2

Internacionalizacaol Internacionalizacao2 Competitividade Concentração

/RESIDUALS DURBIN HISTOGRAM(ZRESID) NORMPROB(ZRESID)

/SAVE MAHAL COOK ZRESID.
```

MODELAGEM DEA R

```
library(readxl)
Fatores <- read excel("C:/Users/Carlos/Desktop/Fatores.xlsx")</pre>
```

```
View(Fatores)
FatoresAdap <- na.omit(Fatores)</pre>
#Pacote para análise
library(rDEA)
Y = FatoresAdap[c('Cod_País','Ano', 'Eficiência1', 'Eficiência2')]
YP = (FatoresAdap[c('Eficiência1', 'Eficiência2')])
YR = 1/((YP^2)^(1/2))
XR = FatoresAdap[c('Acesso1', 'Acesso2', 'Profundidade1'
             ,'Profundidade2','Profundidade3', 'Estabilidade1',
             'Estabilidade2', 'Concentração', 'Competitividade',
             'Inter1', 'Inter2', 'Tamanho1', 'Tamanho2')]
X = FatoresAdap[c('Cod País', 'Ano', 'Acesso1', 'Acesso2', 'Profundidade1'
                   ,'Profundidade2','Profundidade3', 'Estabilidade1',
'Estabilidade2', 'Concentração','Competitividade',
                   'Inter1', 'Inter2', 'Tamanho1', 'Tamanho2')]
options(digits=11)
## DEAs com Ganhos de Escala Variáveis
DEAREF <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=XR, Y=YR, model="input", RTS="variable")
print.table(DEAREF[2])
plot.default(x=DEAREF[3], y=NULL, xlab="DEA", ylab="null")
DEA2000v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=XR[2000,], Y=YR[2000,], model="input",
RTS="variable")
DEA2001v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2001,], Y=Y[2001,], model="input",
RTS="variable")
DEA2002v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2002,], Y=Y[2002,], model="input",
RTS="variable")
DEA2003v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2003,], Y=Y[2003,], model="input",
RTS="variable")
DEA2004v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2004,], Y=Y[2004,], model="input",
RTS="variable")
DEA2005v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2005,], Y=Y[2005,], model="input",
RTS="variable")
DEA2006v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2006,], Y=Y[2006,], model="input",
RTS="variable")
DEA2007v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2007,], Y=Y[2007,], model="input",
RTS="variable")
DEA2008v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2008,], Y=Y[2008,], model="input",
RTS="variable")
DEA2009v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2009,], Y=Y[2009,], model="input",
RTS="variable")
DEA2010v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2010,], Y=Y[2010,], model="input",
RTS="variable")
DEA2011v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2011,], Y=Y[2011,], model="input",
RTS="variable")
DEA2012v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2012,], Y=Y[2012,], model="input",
RTS="variable")
DEA2013v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2013,], Y=Y[2013,], model="input",
RTS="variable")
DEA2014v <- dea(XREF=XR, YREF=YR, X=X[2014,], Y=Y[2014,], model="input",
RTS="variable")
```

```
DEA2000c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2000,], Y=Y[2000,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2001c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2001,], Y=Y[2001,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2002c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2002,], Y=Y[2002,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2003c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2003,], Y=Y[2003,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2004c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2004,], Y=Y[2004,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2005c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2005,], Y=Y[2005,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2006c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2006,], Y=Y[2006,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2007c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2007,], Y=Y[2007,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2008c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2008,], Y=Y[2008,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2009c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2009,], Y=Y[2009,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2010c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2010,], Y=Y[2010,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2011c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2011,], Y=Y[2011,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2012c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2012,], Y=Y[2012,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2013c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2013,], Y=Y[2013,], model="input",
RTS="Constant")
DEA2014c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2014,], Y=Y[2014,], model="input",
RTS="Constant")
##Premissas
print (DEA2000c[-3])
print (DEA2001c[-3])
print (DEA2002c[-3])
print (DEA2003c[-3])
print (DEA2004c[-3])
print (DEA2005c[-3])
print (DEA2006c[-3])
print (DEA2007c[-3])
print (DEA2008c[-3])
print (DEA2009c[-3])
print (DEA2010c[-3])
print (DEA2011c[-3])
print (DEA2012c[-3])
print (DEA2013c[-3])
print (DEA2014c[-3])
print (DEA2000v[-3])
print (DEA2001v[-3])
print (DEA2002v[-3])
print (DEA2003v[-3])
print (DEA2004v[-3])
print (DEA2005v[-3])
print (DEA2006v[-3])
print (DEA2007v[-3])
print (DEA2008v[-3])
print (DEA2009v[-3])
```

print (DEA2010v[-3])

BOXPLOT ANO-A-ANO DOS ESCORES

```
EXAMINE VARIABLES=EFAJUST1 EFAJUST2 BY Year /ID=CountryCode /PLOT BOXPLOT STEMLEAF HISTOGRAM /COMPARE GROUPS /STATISTICS DESCRIPTIVES /CINTERVAL 95 /MISSING LISTWISE /NOTOTAL.
```

ANEXOS

ANEXO A – LISTA DE PAÍSES E PIB (2015)

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|----------------------|---------------------|------------------------|
| USA | 1 | United States | 18,036,648 | 24.615% |
| CHN | 2 | China | 11,064,665 | 15.100% |
| JPN | 3 | Japan | 4,383,076 | 5.982% |
| DEU | 4 | Germany | 3,363,447 | 4.590% |
| GBR | 5 | United Kingdom | 2,861,091 | 3.905% |
| FRA | 6 | France | 2,418,836 | 3.301% |
| IND | 7 | India | 2,088,841 | 2.851% |
| ITA | 8 | Italy | 1,821,497 | 2.486% |
| BRA | 9 | Brazil | 1,803,653 | 2.461% |
| CAN | 10 | Canada | 1,552,808 | 2.119% |
| KOR | 11 | Korea, Rep. | 1,377,873 | 1.880% |
| RUS | 12 | Russian Federation | 1,365,865 | 1.864% |
| AUS | 13 | Australia | 1,339,141 | 1.828% |
| ESP | 14 | Spain | 1,192,901 | 1.628% |
| MEX | 15 | Mexico | 1,143,793 | 1.561% |
| IDN | 16 | Indonesia | 861,934 | 1.176% |
| NLD | 17 | Netherlands | 750,284 | 1.024% |
| TUR | 18 | Turkey | 717,880 | 0.980% |
| CHE | 19 | Switzerland | 670,790 | 0.915% |
| SAU | 20 | Saudi Arabia | 646,002 | 0.882% |
| ARG | 21 | Argentina | 584,711 | 0.798% |
| SWE | 22 | Sweden | 495,694 | 0.676% |
| NGA | 23 | Nigeria | 486,793 | 0.664% |
| POL | 24 | Poland | 477,066 | 0.651% |
| BEL | 25 | Belgium | 455,086 | 0.621% |
| IRN | 26 | Iran, Islamic Rep. | 425,326 | 0.580% |
| THA | 27 | Thailand | 395,168 | 0.539% |
| NOR | 28 | Norway | 386,578 | 0.528% |
| AUT | 29 | Austria | 376,950 | 0.514% |
| ARE | 30 | United Arab Emirates | 370,296 | 0.505% |
| EGY | 31 | Egypt, Arab Rep. | 330,779 | 0.451% |
| ZAF | 32 | South Africa | 314,572 | 0.429% |
| HKG | 33 | Hong Kong SAR, China | 309,235 | 0.422% |
| DNK | 34 | Denmark | 301,308 | 0.411% |
| ISR | 35 | Israel | 299,416 | 0.409% |
| MYS | 36 | Malaysia | 296,283 | 0.404% |
| SGP | 37 | Singapore | 292,739 | 0.400% |
| PHL | 38 | Philippines | 292,451 | 0.399% |
| COL | 39 | Colombia | 292,080 | 0.399% |

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|--------------------|---------------------|------------------------|
| IRL | 40 | Ireland | 283,703 | 0.387% |
| PAK | 41 | Pakistan | 271,050 | 0.370% |
| CHL | 42 | Chile | 240,796 | 0.329% |
| FIN | 43 | Finland | 232,351 | 0.317% |
| PRT | 44 | Portugal | 199,113 | 0.272% |
| BGD | 45 | Bangladesh | 195,079 | 0.266% |
| GRC | 46 | Greece | 194,851 | 0.266% |
| VNM | 47 | Vietnam | 193,599 | 0.264% |
| PER | 48 | Peru | 189,111 | 0.258% |
| CZE | 49 | Czech Republic | 185,156 | 0.253% |
| KAZ | 50 | Kazakhstan | 184,388 | 0.252% |
| IRQ | 51 | Iraq | 180,069 | 0.246% |
| ROU | 52 | Romania | 177,954 | 0.243% |
| NZL | 53 | New Zealand | 173,754 | 0.237% |
| DZA | 54 | Algeria | 164,779 | 0.225% |
| QAT | 55 | Qatar | 164,641 | 0.225% |
| HUN | 56 | Hungary | 121,715 | 0.166% |
| KWT | 57 | Kuwait | 114,041 | 0.156% |
| PRI | 58 | Puerto Rico | 103,135 | 0.141% |
| AGO | 59 | Angola | 102,627 | 0.140% |
| MAR | 60 | Morocco | 100,593 | 0.137% |
| ECU | 61 | Ecuador | 100,177 | 0.137% |
| SDN | 62 | Sudan | 97,156 | 0.133% |
| UKR | 63 | Ukraine | 90,615 | 0.124% |
| SVK | 64 | Slovak Republic | 87,264 | 0.119% |
| CUB | 65 | Cuba | 87,133 | 0.119% |
| LKA | 66 | Sri Lanka | 82,316 | 0.112% |
| OMN | 67 | Oman | 69,831 | 0.095% |
| DOM | 68 | Dominican Republic | 68,103 | 0.093% |
| UZB | 69 | Uzbekistan | 66,733 | 0.091% |
| GTM | 70 | Guatemala | 63,794 | 0.087% |
| KEN | 71 | Kenya | 63,398 | 0.087% |
| MMR | 72 | Myanmar | 62,601 | 0.085% |
| ETH | 73 | Ethiopia | 61,540 | 0.084% |
| LUX | 74 | Luxembourg | 56,800 | 0.078% |
| BLR | 75 | Belarus | 54,609 | 0.075% |
| CRI | 76 | Costa Rica | 54,137 | 0.074% |
| URY | 77 | Uruguay | 53,443 | 0.073% |
| AZE | 78 | Azerbaijan | 53,047 | 0.072% |
| PAN | 79 | Panama | 52,132 | 0.071% |
| BGR | 80 | Bulgaria | 50,199 | 0.069% |
| HRV | 81 | Croatia | 48,732 | 0.067% |

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|------------------------|---------------------|------------------------|
| LBN | 82 | Lebanon | 47,085 | 0.064% |
| MAC | 83 | Macao SAR, China | 46,178 | 0.063% |
| TZA | 84 | Tanzania | 45,628 | 0.062% |
| TUN | 85 | Tunisia | 43,015 | 0.059% |
| SVN | 86 | Slovenia | 42,775 | 0.058% |
| LTU | 87 | Lithuania | 41,400 | 0.056% |
| YEM | 88 | Yemen, Rep. | 37,734 | 0.051% |
| GHA | 89 | Ghana | 37,543 | 0.051% |
| JOR | 90 | Jordan | 37,517 | 0.051% |
| SRB | 91 | Serbia | 37,160 | 0.051% |
| TKM | 92 | Turkmenistan | 35,855 | 0.049% |
| COD | 93 | Congo, Dem. Rep. | 35,238 | 0.048% |
| BOL | 94 | Bolivia | 32,998 | 0.045% |
| CIV | 95 | Côte d'Ivoire | 31,759 | 0.043% |
| BHR | 96 | Bahrain | 31,126 | 0.042% |
| CMR | 97 | Cameroon | 28,416 | 0.039% |
| UGA | 98 | Uganda | 27,529 | 0.038% |
| PRY | 99 | Paraguay | 27,094 | 0.037% |
| LVA | 100 | Latvia | 27,003 | 0.037% |
| SLV | 101 | El Salvador | 25,850 | 0.035% |
| TTO | 102 | Trinidad and Tobago | 23,559 | 0.032% |
| EST | 103 | Estonia | 22,459 | 0.031% |
| NPL | 104 | Nepal | 21,195 | 0.029% |
| ZMB | 105 | Zambia | 21,154 | 0.029% |
| HND | 106 | Honduras | 20,421 | 0.028% |
| CYP | 107 | Cyprus | 19,560 | 0.027% |
| AFG | 108 | Afghanistan | 19,331 | 0.026% |
| KHM | 109 | Cambodia | 18,050 | 0.025% |
| PNG | 110 | Papua New Guinea | 16,929 | 0.023% |
| ISL | 111 | Iceland | 16,780 | 0.023% |
| BIH | 112 | Bosnia and Herzegovina | 16,192 | 0.022% |
| MOZ | 113 | Mozambique | 14,807 | 0.020% |
| ZWE | 114 | Zimbabwe | 14,419 | 0.020% |
| BWA | 115 | Botswana | 14,390 | 0.020% |
| JAM | 116 | Jamaica | 14,262 | 0.019% |
| GAB | 117 | Gabon | 14,262 | 0.019% |
| GEO | 118 | Georgia | 13,965 | 0.019% |
| SEN | 119 | Senegal | 13,610 | 0.019% |
| BRN | 120 | Brunei Darussalam | 12,930 | 0.018% |
| MLI | 121 | Mali | 12,747 | 0.017% |
| NIC | 122 | Nicaragua | 12,693 | 0.017% |
| PSE | 123 | West Bank and Gaza | 12,677 | 0.017% |

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|-----------------------|---------------------|------------------------|
| LAO | 124 | Lao PDR | 12,369 | 0.017% |
| GNQ | 125 | Equatorial Guinea | 12,202 | 0.017% |
| MNG | 126 | Mongolia | 11,741 | 0.016% |
| MUS | 127 | Mauritius | 11,682 | 0.016% |
| NAM | 128 | Namibia | 11,492 | 0.016% |
| ALB | 129 | Albania | 11,398 | 0.016% |
| TCD | 130 | Chad | 10,889 | 0.015% |
| BFA | 131 | Burkina Faso | 10,678 | 0.015% |
| ARM | 132 | Armenia | 10,529 | 0.014% |
| MKD | 133 | Macedonia, FYR | 10,086 | 0.014% |
| MLT | 134 | Malta | 9,746 | 0.013% |
| MDG | 135 | Madagascar | 9,739 | 0.013% |
| SSD | 136 | South Sudan | 9,015 | 0.012% |
| BHS | 137 | Bahamas, The | 8,854 | 0.012% |
| HTI | 138 | Haiti | 8,765 | 0.012% |
| COG | 139 | Congo, Rep. | 8,553 | 0.012% |
| BEN | 140 | Benin | 8,291 | 0.011% |
| RWA | 141 | Rwanda | 8,096 | 0.011% |
| TJK | 142 | Tajikistan | 7,853 | 0.011% |
| IMN | 143 | Isle of Man | 7,428 | 0.010% |
| NER | 144 | Niger | 7,143 | 0.010% |
| GIN | 145 | Guinea | 6,699 | 0.009% |
| LIE | 146 | Liechtenstein | 6,664 | 0.009% |
| KGZ | 147 | Kyrgyz Republic | 6,572 | 0.009% |
| MDA | 148 | Moldova | 6,568 | 0.009% |
| MWI | 149 | Malawi | 6,404 | 0.009% |
| XKX | 150 | Kosovo | 6,401 | 0.009% |
| SOM | 151 | Somalia | 5,925 | 0.008% |
| GUM | 152 | Guam | 5,734 | 0.008% |
| BMU | 153 | Bermuda | 5,574 | 0.008% |
| MRT | 154 | Mauritania | 5,442 | 0.007% |
| SUR | 155 | Suriname | 5,150 | 0.007% |
| FJI | 156 | Fiji | 4,426 | 0.006% |
| BRB | 157 | Barbados | 4,385 | 0.006% |
| SLE | 158 | Sierra Leone | 4,215 | 0.006% |
| SWZ | 159 | Swaziland | 4,118 | 0.006% |
| TGO | 160 | Togo | 4,088 | 0.006% |
| MNE | 161 | Montenegro | 3,987 | 0.005% |
| VIR | 162 | Virgin Islands (U.S.) | 3,765 | 0.005% |
| MDV | 163 | Maldives | 3,435 | 0.005% |
| AND | 164 | Andorra | 3,249 | 0.004% |
| GUY | 165 | Guyana | 3,166 | 0.004% |

| Sigla do País | Ranking | País | PIB (MM Dólares) | Participação no PIB |
|------------------|---------|--------------------------------|---------------------|------------------------|
| BDI | 166 | Burundi | 3,097 | 0.004% |
| FRO | 167 | Faroe Islands | 2,613 | 0.004% |
| GRL | 168 | Greenland | 2,441 | 0.003% |
| LSO | 169 | Lesotho | 2,278 | 0.003% |
| BTN | 170 | Bhutan | 2,058 | 0.003% |
| LBR | 171 | Liberia | 2,053 | 0.003% |
| BLZ | 172 | Belize | 1,753 | 0.002% |
| DJI | 173 | Djibouti | 1,727 | 0.002% |
| CPV | 174 | Cabo Verde | 1,603 | 0.002% |
| CAF | 175 | Central African Republic | 1,584 | 0.002% |
| TLS | 176 | Timor-Leste | 1,442 | 0.002% |
| SYC | 177 | Seychelles | 1,438 | 0.002% |
| LCA | 178 | St. Lucia | 1,431 | 0.002% |
| ATG | 179 | Antigua and Barbuda | 1,259 | 0.002% |
| SLB | 180 | Solomon Islands | 1,129 | 0.002% |
| GNB | 181 | Guinea-Bissau | 1,057 | 0.001% |
| GRD | 182 | Grenada | 984 | 0.001% |
| GMB | 183 | Gambia, The | 939 | 0.001% |
| MNP | 184 | Northern Mariana Islands | 922 | 0.001% |
| KNA | 185 | St. Kitts and Nevis | 876 | 0.001% |
| WSM | 186 | Samoa | 761 | 0.001% |
| VUT | 187 | Vanuatu | 742 | 0.001% |
| VCT | 188 | St. Vincent and the Grenadines | 738 | 0.001% |
| ASM | 189 | American Samoa | 641 | 0.001% |
| COM | 190 | Comoros | 566 | 0.001% |
| DMA | 191 | Dominica | 517 | 0.001% |
| TON | 192 | Tonga | 435 | 0.001% |
| STP | 193 | São Tomé and Principe | 318 | 0.000% |
| FSM | 194 | Micronesia, Fed. Sts. | 315 | 0.000% |
| PLW | 195 | Palau | 287 | 0.000% |
| MHL | 196 | Marshall Islands | 179 | 0.000% |
| KIR | 197 | Kiribati | 160 | 0.000% |
| NRU | 198 | Nauru | 100 | 0.000% |
| TUV | 199 | Tuvalu | 33 | 0.000% |

ANEXO B – DICIONÁRIO DE INDICADORES (VARIÁVEIS)

| Código de Variáveis | Nome do Indicador |
|------------------------|---|
| GFDD.AI.01 | Bank accounts per 1,000 adults |
| GFDD.AI.02 | Bank branches per 100,000 adults |
| GFDD.AI.03 | Firms with a bank loan or line of credit (%) |
| GFDD.AI.04 | Small firms with a bank loan or line of credit (%) |
| GFDD.AI.05 | Account at a formal financial institution (% age 15+) |
| GFDD.AI.06 | Saved at a financial institution in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.07 | Loan from a financial institution in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.08 | Account used for business purposes (% age 15+) |
| GFDD.AI.09 | Account used to receive government payments (% age 15+) |
| GFDD.AI.10 | Account used to receive remittances (% age 15+) |
| GFDD.AI.11 | Account used to receive wages (% age 15+) |
| GFDD.AI.12 | Saved any money in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.13 | Saved using a savings club in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.14 | Loan in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.15 | Loan from a private lender in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.16 | Loan from an employer in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.17 | Loan through store credit in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.18 | Loan from family or friends in the past year (% age 15+) |
| GFDD.AI.19 | Checks used to make payments (% age 15+) |
| GFDD.AI.20 | Credit card (% age 15+) |
| GFDD.AI.21 | Debit card (% age 15+) |
| GFDD.AI.22 | Electronic payments used to make payments (% age 15+) |
| GFDD.AI.23 | Mobile phone used to pay bills (% age 15+) |
| GFDD.AI.24 | Mobile phone used to send money (% age 15+) |
| GFDD.AI.25 | ATMs per 100,000 adults |
| GFDD.AI.26 | Depositing/withdrawing at least once in a typical month (% age 15+) |
| GFDD.AI.27 | Firms with a checking or savings account (%) |
| GFDD.AI.28 | Firms using banks to finance investments (%) |
| GFDD.AI.29 | Firms using banks to finance working capital (%) |
| GFDD.AI.30 | Loans requiring collateral (%) |
| GFDD.AI.31 | Valor of collateral needed for a loan (% of the loan amount) |
| GFDD.AI.32 | Firms not needing a loan (%) |
| GFDD.AI.33 | Firms whose recent loan application was rejected (%) |
| GFDD.AI.34 | Investments financed by banks (%) |
| GFDD.AI.35 | Working capital financed by banks (%) |
| GFDD.AI.36 | Firms identifying access to finance as a major constraint (%) |

| Valor traded excluding top 10 traded companies to total Valor traded (%) Market capitalization excluding top 10 companies to total market capitalization (%) Nonfinancial corporate bonds to total bonds and notes outstanding (%) GFDD.AM.03 outstanding (%) GFDD.DI.01 Private credit by deposit money banks to GDP (%) GFDD.DI.02 Deposit money banks' assets to GDP (%) GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) GFDD.DI.04 Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual flund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) GFDD.DI.12 institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Oross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.01 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.02 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.03 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.15 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.15 Corporate bond issuance volume to GDP (%) | Código de Variáveis | Nome do Indicador |
|--|------------------------|---|
| Market capitalization excluding top 10 companies to total market capitalization (%) Nonfinancial corporate bonds to total bonds and notes outstanding (%) GFDD.AM.04 Investments financed by equity or stock sales (%) GFDD.DI.01 Private credit by deposit money banks to GDP (%) GFDD.DI.02 Deposit money banks' assets to GDP (%) GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) GFDD.DI.12 Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international private debt securities of GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.01 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.01 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.02 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | Valor traded excluding top 10 traded companies to total Valor |
| market capitalization (%) Nonfinancial corporate bonds to total bonds and notes outstanding (%) GFDD.AM.04 Investments financed by equity or stock sales (%) GFDD.DI.01 Private credit by deposit money banks to GDP (%) GFDD.DI.02 Deposit money banks' assets to GDP (%) GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.04 bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) GFDD.DI.12 pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.AM.01 | ` ' |
| GFDD.AM.02 capitalization (%) Nonfinancial corporate bonds to total bonds and notes outstanding (%) GFDD.AM.04 Investments financed by equity or stock sales (%) GFDD.DI.01 Private credit by deposit money banks to GDP (%) GFDD.DI.02 Deposit money banks 'assets to GDP (%) GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.04 bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Frivate credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| Nonfinancial corporate bonds to total bonds and notes outstanding (%) | CEDD AM 02 | |
| GFDD.AM.03 outstanding (%) GFDD.AM.04 Investments financed by equity or stock sales (%) GFDD.DI.01 Private credit by deposit money banks to GDP (%) GFDD.DI.02 Deposit money banks' assets to GDP (%) GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central GFDD.DI.04 bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) GFDD.DI.12 institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GI DD.AWI.02 | |
| GFDD.DI.01 Private credit by deposit money banks to GDP (%) GFDD.DI.02 Deposit money banks' assets to GDP (%) Deposit money banks assets to GDP (%) Deposit money bank assets to GDP (%) Deposit money bank assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) Deposit money bank assets to GDP (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) Private credit to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding total international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) | GFDD.AM.03 | ± |
| GFDD.DI.02 Deposit money banks' assets to GDP (%) GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) GFDD.DI.12 Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.AM.04 | Investments financed by equity or stock sales (%) |
| GFDD.DI.03 Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.01 | Private credit by deposit money banks to GDP (%) |
| Deposit money bank assets to deposit money bank assets and central bank assets (%) GFDD.DI.05 GFDD.DI.06 GEDD.DI.06 GEDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.12 GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 GFOD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.02 | Deposit money banks' assets to GDP (%) |
| central bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) GFDD.DI.12 Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.03 | Nonbank financial institutions' assets to GDP (%) |
| GFDD.DI.04 bank assets (%) GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Frivate credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) | | Deposit money bank assets to deposit money bank assets and |
| GFDD.DI.05 Liquid liabilities to GDP (%) GFDD.DI.06 Central bank assets to GDP (%) GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Frivate credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) FPDD.DI.12 institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) | | |
| GFDD.DI.06 GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.12 GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.08 GFOD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| GFDD.DI.07 Mutual fund assets to GDP (%) GFDD.DI.08 Financial system deposits to GDP (%) GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.12 institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding total international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| GFDD.DI.08 GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.12 GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| GFDD.DI.09 Life insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.10 Nonlife insurance premium volume to GDP (%) GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.12 institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) | | |
| GFDD.DI.10 GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.12 GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 GFDD.DM.03 GFDD.DM.03 GFDD.DM.04 GFDD.DM.04 GFDD.DM.05 GFDD.DM.05 GFDD.DM.06 GFDD.DM.06 GFDD.DM.07 GFDD.DM.08 GFDD.DM.09 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Groporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| GFDD.DI.11 Insurance company assets to GDP (%) Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| Private credit by deposit money banks and other financial institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | | |
| GFDD.DI.12 institutions to GDP (%) GFDD.DI.13 Pension fund assets to GDP (%) GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.11 | |
| GFDD.DI.14 Domestic credit to private sector (% of GDP) GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.12 | |
| GFDD.DM.01 Stock market capitalization to GDP (%) GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.13 | Pension fund assets to GDP (%) |
| GFDD.DM.02 Stock market total Valor traded to GDP (%) GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DI.14 | Domestic credit to private sector (% of GDP) |
| GFDD.DM.03 Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.01 | Stock market capitalization to GDP (%) |
| GFDD.DM.04 Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.05 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.02 | Stock market total Valor traded to GDP (%) |
| GFDD.DM.05 GFDD.DM.06 Outstanding international private debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.03 | Outstanding domestic private debt securities to GDP (%) |
| GFDD.DM.06 Outstanding international public debt securities to GDP (%) GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.04 | Outstanding domestic public debt securities to GDP (%) |
| GFDD.DM.07 Outstanding total international debt securities / GDP (%) GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.05 | Outstanding international private debt securities to GDP (%) |
| GFDD.DM.08 Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.06 | Outstanding international public debt securities to GDP (%) |
| GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.07 | Outstanding total international debt securities / GDP (%) |
| GFDD.DM.09 Gross portfolio equity assets to GDP (%) GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.08 | Gross portfolio equity liabilities to GDP (%) |
| GFDD.DM.10 Gross portfolio debt liabilities to GDP (%) GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.09 | |
| GFDD.DM.11 Gross portfolio debt assets to GDP (%) GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.10 | |
| GFDD.DM.12 Syndicated loan issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.13 Corporate bond issuance volume to GDP (%) GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.11 | |
| GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.12 | |
| GFDD.DM.14 Syndicated loan average maturity (years) | GFDD.DM.13 | Corporate bond issuance volume to GDP (%) |
| | GFDD.DM.14 | |
| Corporate bond average maturity (years) | GFDD.DM.15 | Corporate bond average maturity (years) |

| Código de Variáveis | Nome do Indicador |
|------------------------|---|
| GFDD.EI.01 | Bank net interest margin (%) |
| GFDD.EI.02 | Bank lending-deposit spread |
| GFDD.EI.03 | Bank noninterest income to total income (%) |
| GFDD.EI.04 | Bank overhead costs to total assets (%) |
| GFDD.EI.05 | Bank return on assets (%, after tax) |
| GFDD.EI.06 | Bank return on equity (%, after tax) |
| GFDD.EI.07 | Bank cost to income ratio (%) |
| GFDD.EI.08 | Credit to government and state owned enterprises to GDP (%) |
| GFDD.EI.09 | Bank return on assets (%, before tax) |
| GFDD.EI.10 | Bank return on equity (%, before tax) |
| GFDD.EM.01 | Stock market turnover ratio (%) |
| GFDD.OE.01 | Consumer price index (2010=100, December) |
| GFDD.OE.02 | Consumer price index (2010=100, average) |
| GFDD.OI.01 | Bank concentration (%) |
| GFDD.OI.02 | Bank deposits to GDP (%) |
| GFDD.OI.03 | H-statistic |
| GFDD.OI.04 | Lerner index |
| GFDD.OI.05 | Boone indicator |
| GFDD.OI.06 | 5-bank asset concentration |
| GFDD.OI.07 | Liquid liabilities in millions USD (2010 constant) |
| GFDD.OI.08 | Loans from nonresident banks (net) to GDP (%) |
| GFDD.OI.09 | Loans from nonresident banks (amounts outstanding) to GDP (%) |
| | External loans and deposits of reporting banks vis-à-vis the |
| GFDD.OI.10 | banking sector (% of domestic bank deposits) |
| GFDD.OI.11 | External loans and deposits of reporting banks vis-à-vis the nonbanking sectors (% of domestic bank deposits) |
| GFDD.OI.12 | External loans and deposits of reporting banks vis-à-vis all sectors (% of domestic bank deposits) |
| GFDD.OI.13 | Remittance inflows to GDP (%) |
| GFDD.OI.14 | Consolidated foreign claims of BIS reporting banks to GDP (%) |
| GFDD.OI.15 | Foreign banks among total banks (%) |
| GFDD.OI.16 | Foreign bank assets among total bank assets (%) |
| GFDD.OI.17 | Global leasing volume to GDP (%) |
| GFDD.OI.18 | Total factoring volume to GDP (%) |
| GFDD.OI.19 | Banking crisis dummy (1=banking crisis, 0=none) |
| GFDD.OM.01 | Number of listed companies per 1,000,000 people |
| GFDD.OM.02 | Stock market return (%, year-on-year) |
| GFDD.SI.01 | Bank Z-score |
| GFDD.SI.02 | Bank nonperforming loans to gross loans (%) |

| Código de Variáveis | Nome do Indicador |
|------------------------|--|
| GFDD.SI.03 | Bank capital to total assets (%) |
| GFDD.SI.04 | Bank credit to bank deposits (%) |
| GFDD.SI.05 | Bank regulatory capital to risk-weighted assets (%) |
| GFDD.SI.06 | Liquid assets to deposits and short term funding (%) |
| GFDD.SI.07 | Provisions to nonperforming loans (%) |
| GFDD.SM.01 | Stock price volatility |
| NY.GDP.MKTP.CD | GDP (Current USD) |
| NY.GDP.PCAP.KD | GDP per capita (Constant 2005 USD) |
| NY.GNP.MKTP.CD | GNP (Current USD) |
| SP.POP.TOTL | Population (Total) |

ks.test(x, y, ...,

```
alternative = c("two.sided", "less", "greater"),
    exact = NULL)
#Leitura da base de dados
library(readxl)
Fatores <- read excel("C:/Users/Carlos/Desktop/Fatores.xlsx")
View(Fatores)
#Pacote para análise
library(rDEA)
## inputs e outputs
Y = Fatores[c('Eficiência1', 'Eficiência2')]
X = Fatores[c('Acesso1', 'Acesso2', 'Profundidade1'
,'Profundidade2','Profundidade3', 'Estabilidade1',
'Estabilidade2', 'Concentração', 'Competitividade',
'Inter1', 'Inter2', 'Tamanho1', 'Tamanho2')]
## DEAs com Ganhos de Escala Variáveis
DEA2000v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2000,], Y=Y[2000,], model="input", RTS="variable")
DEA2001v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2001,], Y=Y[2001,], model="input", RTS="variable")
DEA2002v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2002,], Y=Y[2002,], model="input", RTS="variable")
DEA2003v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2003,], Y=Y[2003,], model="input", RTS="variable")
DEA2004v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2004,], Y=Y[2004,], model="input", RTS="variable")
DEA2005v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2005,], Y=Y[2005,], model="input", RTS="variable")
DEA2006v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2006,], Y=Y[2006,], model="input", RTS="variable")
DEA2007v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2007,], Y=Y[2007,], model="input", RTS="variable")
DEA2008v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2008,], Y=Y[2008,], model="input", RTS="variable")
DEA2009v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2009,], Y=Y[2009,], model="input", RTS="variable")
DEA2010v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2010,], Y=Y[2010,], model="input", RTS="variable")
DEA2011v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2011,], Y=Y[2011,], model="input", RTS="variable")
DEA2012v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2012,], Y=Y[2012,], model="input", RTS="variable")
DEA2013v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2013,], Y=Y[2013,], model="input", RTS="variable")
DEA2014v <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2014,], Y=Y[2014,], model="input", RTS="variable")
## DEAs com Ganhos de Escala Constantes
```

```
DEA2000c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2000,], Y=Y[2000,], model="input", RTS="Constant")
DEA2001c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2001,], Y=Y[2001,], model="input", RTS="Constant")
DEA2002c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2002,], Y=Y[2002,], model="input", RTS="Constant")
DEA2003c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2003,], Y=Y[2003,], model="input", RTS="Constant")
DEA2004c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2004,], Y=Y[2004,], model="input", RTS="Constant")
DEA2005c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2005,], Y=Y[2005,], model="input", RTS="Constant")
DEA2006c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2006,], Y=Y[2006,], model="input", RTS="Constant")
DEA2007c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2007,], Y=Y[2007,], model="input", RTS="Constant")
DEA2008c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2008,], Y=Y[2008,], model="input", RTS="Constant")
DEA2009c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2009,], Y=Y[2009,], model="input", RTS="Constant")
DEA2010c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2010,], Y=Y[2010,], model="input", RTS="Constant")
DEA2011c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2011,], Y=Y[2011,], model="input", RTS="Constant")
DEA2012c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2012,], Y=Y[2012,], model="input", RTS="Constant")
DEA2013c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2013,], Y=Y[2013,], model="input", RTS="Constant")
DEA2014c <- dea(XREF=X, YREF=Y, X=X[2014,], Y=Y[2014,], model="input", RTS="Constant")
##Premissas
print (DEA2000c[-3])
print (DEA2001c[-3])
print (DEA2002c[-3])
print (DEA2003c[-3])
print (DEA2004c[-3])
print (DEA2005c[-3])
print (DEA2006c[-3])
print (DEA2007c[-3])
print (DEA2008c[-3])
print (DEA2009c[-3])
print (DEA2010c[-3])
print (DEA2011c[-3])
print (DEA2012c[-3])
print (DEA2013c[-3])
print (DEA2014c[-3])
print (DEA2000v[-3])
print (DEA2001v[-3])
print (DEA2002v[-3])
print (DEA2003v[-3])
print (DEA2004v[-3])
print (DEA2005v[-3])
print (DEA2006v[-3])
print (DEA2007v[-3])
print (DEA2008v[-3])
print (DEA2009v[-3])
print (DEA2010v[-3])
print (DEA2011v[-3])
print (DEA2012v[-3])
print (DEA2013v[-3])
print (DEA2014v[-3])
```